

Raport financiar  
SEMESTRUL I, 2022

**CHROMOSOME DYNAMICS S.A.**





<b>RAPORT SEMESTRIAL CONFORM</b>	Legii nr.24/2017 republicate și Regulamentului ASF nr. 5/2018 cu modificările și completările ulterioare
<b>PENTRU EXERCIȚIUL FINANCIAR</b>	01.01.2022 – 30.06.2022
<b>DATA RAPORTULUI</b>	30 august 2022
<b>EMITENT</b>	CHROMOSOME DYNAMICS S.A.
<b>SEDIUL SOCIAL</b>	București, Sector 6, Drumul Valea Furcii, Nr. 156-158, Bloc C1, Etaj 4, Ap. 24
<b>PUNCT DE LUCRU</b>	București, Sector 6, B-dul Iuliu Maniu, Nr.6L, Campus 6.1, Birou 221, Et.2
<b>NUMĂR DE TELEFON</b>	0739.616.751
<b>EMAIL</b>	<a href="mailto:investitori@chromosome-dynamics.com">investitori@chromosome-dynamics.com</a>
<b>COD FISCAL</b>	42234198
<b>NUMĂR ÎNREGISTRARE REGISTRUL COMERȚULUI</b>	J40/1800/2020
<b>PIAȚA PE CARE SE TRANZACȚIONEAZĂ VALORILE MOBILIARE</b>	SMT AeRO Premium
<b>CAPITAL SUBCRIS ȘI VĂRSAT</b>	122.491,8 lei
<b>PRINCIPALELE CARACTERISTICI ALE VALORILOR MOBILIARE EMISE</b>	612.459 acțiuni cu o valoare nominală de 0,2 lei per acțiune
<b>SIMBOL TRANZACȚIONARE</b>	CHRD



## Cuprins

Notă către investitori.....	4
Activitatea CHRD în perioada de raportare .....	7
Despre emitent .....	7
Detalii cu privire la echipa CHRD.....	7
Linii de business .....	8
Evenimente semnificative în S1 2022 .....	10
Activitatea de vânzări și dezvoltare inputuri S1 2022.....	11
Investiții realizate în perioada Septembrie 2021 – Iunie 2022.....	12
Analiza economico-financiară.....	22
Analiza poziției financiare .....	22
Analiza performanței financiare .....	25
Principalii indicatori economico-financieri .....	26
Riscuri, tendințe și evenimente, tranzacții și incertitudini cu impact semnificativ asupra emitentului .....	27
Schimbări în perioada de raportare care afectează capitalul și administrarea emitentului .....	27
Tranzacții semnificative. Tranzacții cu părți afiliate .....	28
Declarația conducerii .....	28

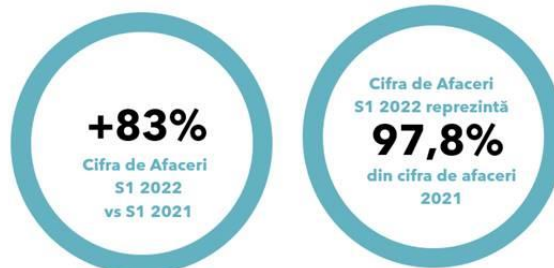


**Stimați investitori,**

Raportul financiar curent vă pune la dispoziție toate informațiile legate de evoluția companiei Chromosome Dynamics și, desigur, a proiectelor de mare amploare în prima jumătate a anului 2022. Mulțumim pentru răbdarea și încrederea acordată în Chromosome Dynamics, în oamenii ce-o definesc și au un singur țel comun - de a livra cele mai bune soluții pentru o agricultură de succes prin tehnologizare și în condiții de profitabilitate ridicată pentru acționarii noștri.

Compania noastră a avut parte de **un prim semestru intens, concentrat pe investiții și pe dezvoltarea proiectelor-cheie high-tech, dar și pe atingerea obiectivelor de R&D.** De la momentul plasamentului privat și până la finalul semestrului I 2022, **peste 3.000.000 lei au fost investiți** în dezvoltarea proiectelor anunțate și prezentate în memorandum-ul de listare – dintre care unele au fost finalizate în această perioadă, precum și în lansarea liniei de producție a propriei fabrici de inputuri CHRD pentru agricultură.

În ciuda faptului că proiectele noastre sunt, încă, la început, ne bucurăm să raportăm o **cifră de afaceri pentru primul semestru al anului 2022 cu 83% mai mare decât în aceeași perioadă a anului 2021, care, de asemenea, aproape egalează valoarea cifrei nete de afaceri pentru întregul an 2021.**



Mai mult, având în vedere valoarea tuturor contractelor încheiate cu partenerii noștri, contractele viitoare care în prezent sunt în negociere, numărul de pre-comenzi pentru SpellBOX, valoarea comenzilor pentru produsele proprii, precum și condițiile speciale de executare și facturare în cadrul contractelor cu unii dintre clienții CHRD, așteptările noastre pentru finalul anului 2022 sunt la niveluri apropiate de BVC, atât pentru venituri, cât și pentru profit, cu toate că evenimentele petrecute în acest an au influențat și încă influențează activitatea CHRD.

**Pentru cel de-al doilea semestru,** estimăm venituri de aproximativ 300.000 Euro din proiectul SpellBOX, 300.000 Euro din vânzarea de inputuri produse în fabrica CHRD, respectiv, venituri de 400.000 Euro din vânzarea de alte inputuri agricole prin canalele proprii de vânzare (Agrobazar Marketplace și vânzare directă prin distribuție). De asemenea, preconizăm încheierea unor contracte de consultanță cu valoare cumulată de cca. 200.000 Euro. Restul de proiecte care urmează a fi lansate în S2 2022 vor genera venituri, însă la un nivel corelat cu stadiul lor incipient.

Foarte important de știut este faptul că, Chromosome Dynamics se află într-o etapă de investiții continue atât în proiectele în curs de finalizare/implementare, cât și în proiectele deja lansate. Toate aceste investiții pot influența major rezultatele pe termen scurt, însă ne dorim ca investitorii noștri să aibă o viziune pe termen lung similară cu cea a companiei cu încrederea că, având în vedere mai ales reușitele noastre din ultimul an, eforturile noastre vor aduce rezultate mai mult decât mulțumitoare și că vom reprezenta cu adevărat o punte către viitor.



Lăsăm viitorul să confirme proiecțiile noastre și să convingă piața și investitorii cu privire la soliditatea modelului nostru de business și a viziunii strategice și manageriale.

În ceea ce privește stadiul proiectelor lansate cu ajutorul capitalului atras în plasamentul privat, dar și de la alți investitori în afara acestei prime runde de finanțare pe piața de capital, suntem bucuroși să confirmăm faptul că, la data de 30.08.2022, **majoritatea proiectelor marca Chromosome Dynamics au fost aduse cu rapiditate în stadiul de finalizare**. Desigur, aceasta a fost posibilă cu ajutorul profesionalismului și dedicării neîncetate a echipei, dar și prin distribuirea responsabilă a fondurilor obținute de la investitorii noștri.

În perioada Septembrie 2021 - August 2022, compania și-a concentrat atenția pe cele mai complexe proiecte marca Chromosome Dynamics:

- ✓ finalizarea sistemului de securizare și trasabilitate a produselor ORGNit;
- ✓ îmbunătățirea software-ului și device-ului high-tech revoluționar SpellBOX pentru identificarea și diagnosticarea bolilor, carențelor și dăunătorilor din culturile agricole și a bazei sale de date;
- ✓ identificarea noilor modalități de monetizare în cadrul rețelei de socializare Homeland (Android și iOS) și transpunerea acestora în funcționalități precum *Paid communities* (existent în versiunea finală – pagini de desfășurare a activității pentru creatorii de conținut) și *Homeland Pro* (existent în versiunea Beta – opțiunea de a avea acces la informații privilegiate în legătură cu cine a vizualizat profilul utilizatorului);
- ✓ în tot acest timp, platforma online de tip multi-vendor Agrobazar Marketplace, unul dintre primele proiecte ale Chromosome Dynamics, a ajutat la susținerea activității desfășurate de către companie și, desigur, a menținut imaginea profesionistă față de clienți și parteneri, distribuind inputuri agricole de top și noi servicii de management al fermei.

**Punerea în funcțiune a fabricii de inputuri CHRD** este, de asemenea, un eveniment important în ceea ce privește dezvoltarea companiei în zona producției de inputuri pentru retail, parteneri și fermieri. Fabrica de inputuri CHRD reprezintă un pilon extrem de important în managementul integral al calității produselor concepute de către Chromosome Dynamics și în menținerea standardului care ne recomandă pe piața agro, având rol implicit în aducerea de capital și susținerea activității companiei.

Odată cu finalizarea proiectului **SpellBOX**, acesta va fi implementat, respectiv, pus pe piață în Q3 și Q4 2022, primele venituri fiind marcate începând cu toamna aceasta. De asemenea, **fabrica de inputuri CHRD** va genera venituri în Q3 și Q4 atât prin vânzări către partenerii CHRD, cât și către clienții direcți. **Homeland, Tortoise, ORGNit, Rooster's Journey** vor fi instrumentele care vor completa portofoliul de produse CHRD, poziționându-ne compania ca fiind una inovativă, dinamică și proactivă.

Așa cum am spus-o de multe ori: investiția în CHRD este una pe termen lung. Noi nu suntem acum concentrați pe cotația acțiunii, ci pe realizarea planului de business și dezvoltarea afacerii care, multifacetată, are întregul potențial de creștere deschis în față, este în plină construcție. Mulțumim celor care ni s-au alăturat deja și avem încredere că, atât timp cât vom livra produsele așteptate de utilizatori și servicii profesionale B2B și B2C într-o experiență integrată, cuplată cu perseverență și o etică de business în toate interacțiunile noastre, echipa investitorilor Chromosome se va mări și randamentul investiției lor va fi pe același trend de creștere accelerată cu cel a afacerii.



Ne reîntâlnim la următoarea raportare, din 24 noiembrie, pe care o așteptăm cu nerăbdare ca să vă împărtășim noi realizări și rezultate. Până atunci, rămânem în legătură la aceeași adresă de email [investitori@chromosome-dynamics.com](mailto:investitori@chromosome-dynamics.com).

Construim împreună,

**IONEL Mugurel Gabriel,**  
**Fondator, Acționar principal și Director General Chromosome Dynamics S.A.**



## Activitatea CHRD în perioada de raportare

---

### Despre emitent

---

**Chromosome Dynamics S.A.** (Chromosome Dynamics, societatea, compania, CHRD) este o *afacere integrată de dezvoltare și cercetare în agribusiness centrată pe soluții inovatoare de IT și AI*, care dorește să reconfigureze procesele, soluțiile și perspectivele agricultorilor din România și de peste hotare, prin dezvoltarea de soluții inovatoare care să vină în sprijinul acestora prin simplificarea monitorizării tuturor proceselor agricole și prin furnizarea rapidă a cheii succesului în agricultură.

**Viziunea** Emitentului, în contextul spațiului antreprenorial agricol românesc, este una integratoare, care are în centru un sector agribusiness deservit de soluții IT și AI high-tech revoluționare, care să asigure menținerea pasiunii pentru agricultură și recompensarea corectă a participanților la procesele agricole.

**Misiunea** Chromosome Dynamics este aceea de a susține deopotrivă fermierii, la fiecare pas în experiența lor, precum și companiile partenere, prin intermediul unor soluții reale, inovatoare și eficiente, oferite sub forma aplicațiilor, instrumentelor hardware și software high-tech, a portofoliilor de produse și a serviciilor de consultanță în domeniul agricol, în vederea simplificării modalităților de comunicare și colaborare în agribusiness.

Conducerea CHRD a delimitat **obiectivele strategice** ale CHRD, care vor asigura competitivitatea și dinamismul pe care mediul înalt concurențial și provocator atât din zona agri cât și din cea de IT le impun, astfel:

- ✓ Dezvoltarea permanentă de instrumente IT și AI high-tech inovatoare de tip user-friendly;
- ✓ Internaționalizarea și punerea acestora la dispoziția agricultorilor și pasionaților din domeniu;
- ✓ Dezvoltarea de soluții la nivel global, vizând simplificarea vieții omului (ex. crearea de superalimente etc.);
- ✓ Menținerea celor mai înalte standarde în ceea ce privește calitatea produselor oferite pe piață și a serviciilor de consultanță în agribusiness;
- ✓ Studierea atentă și constantă a pieței și nevoilor clienților, urmărind perfecționarea continuă a serviciilor oferite;
- ✓ Păstrarea echilibrului și a stării de bine în cadrul echipei Chromosome Dynamics prin respectarea tuturor drepturilor legale ale angajaților și oferirea celor mai bune condiții de lucru pentru aceștia.

### Detalii cu privire la echipa CHRD

---

Echipa Chromosome Dynamics este formată din oameni dedicați și ambițioși, determinați să producă schimbări majore în ceea ce privește dezvoltarea agriculturii atât în România, cât și la nivel internațional. Chromosome Dynamics este o echipă tânără, puternică, profesionistă și experimentată, având convingerea că vor reuși să aducă un plus de valoare domeniului în care activează prin intermediul soluțiilor inovatoare pe care le generează. La data redactării raportului, echipa Chromosome Dynamics este formată din **17 persoane**.



## Linii de business

---

1. Servicii de consultanță
2. Proiecte integratoare de IT&AI
3. Vânzări directe inputuri agricole
4. Fabrica de inputuri organice Chromosome Dynamics

Modelul actual de business al companiei Chromosome Dynamics S.A. are deja o structură complexă, proiectând **patru linii principale de activitate** care se potențează reciproc și se întrepătrund generând sinergii și oportunități noi de dezvoltare:

**1. Servicii de consultanță B2B** de management specializat pentru agribusiness-urile de inputuri agricole din România care externalizează anumite funcții de management specifice, inclusiv dezvoltare de portofolii de produse pentru acestea în conformitate cu toate standardele europene aflate în vigoare, prin colaborare cu stațiuni de cercetare-dezvoltare.

Pentru partenerii săi contractuali, CHRD dezvoltă concepte de produse noi, în colaborare cu diverse stațiuni de cercetare-dezvoltare, cu respectarea tuturor normelor și reglementărilor naționale și internaționale incidente. Aceste servicii valorifică experiența de peste 10 ani a echipei Chromosome Dynamics în domeniile de management de agribusiness și al inputurilor agricole.

Serviciile de consultanță se adresează în principal companiilor distribuitoare sau producătoare de inputuri agricole precum și fermelor mari care doresc să-și externalizeze anumite servicii de management agricol specializat.

Premisa înființării și dezvoltării acestei divizii o reprezintă experiența de peste 7 ani a fondatorului afacerii și directorului general al Societății în dezvoltarea de portofolii de produse (îngrășăminte, fungicide, insecticide și biostimulatori organici) pentru diverși parteneri, a 300 de produse noi. Cercetarea amănunțită a cerințelor pieței de profil desfășurată anterior activității Chromosome Dynamics a condus la un parcurs firesc spre acest domeniu, concretizat în divizia R&D - inputuri agricole.

Această activitate generează venituri în mod direct pentru Emitent, prin monetizarea experienței și *know-how*-ului pe care echipa CHRD le pune la dispoziția clienților săi corporate.

În S1 2022, Chromosome Dynamics a încheiat un contract de consultanță în valoare de 1,8 milioane Lei cu AgriCloud, în vederea conceperii unui produs complex de tip asigurare cu furnizare de inputuri sub brand propriu, consultanță tehnică și juridică, concepere strategie de piață și plan de afaceri aplicat pentru domeniu. Soluția concepută de Chromosome Dynamics pentru AgriCloud are denumirea comercială *IAS – Input-as-A-Service*. Structura produsului poate fi consultată la următorul [link](#).

Contravaloarea serviciilor datorate de AgriCloud către Chromosome Dynamics va fi stinsă prin compensare cu serviciile furnizate de către aceștia în platforma FMS – Farm Management System (statistici, monitorizare, indici multispectrali de precizie, analiza globală a calității solurilor din România, acces la dinamica factorilor climaterici și a calității, respectiv, a transformării solurilor din ultimii 20 ani). Toate informațiile achiziționate în compensare de la AgriCloud vor transforma SpellBOX în cel mai complex





și performant instrument pentru monitorizarea și diagnosticarea culturilor agricole, respectiv, pentru generarea de rapoarte complete cu privire la starea de sănătate a culturilor agricole.

**2. Implementare, lansare și monetizare de proiecte integratoare de IT&AI** care au rolul de a facilita și dinamiza interacțiunile și cooperarea dintre diferitele structuri componente sectorului agro și sectoarelor conexe precum consumatorul final, micul fermier, agricultorii mari, vendori și finanțatori. Scopul final se regăsește direct în misiunea CHRD și se va reflecta într-un aport semnificativ în dezvoltarea acestor sectoare.

În prezent, Chromosome Dynamics are precomandate un număr de 50 de dispozitive SpellBOX, care acoperă aproximativ 15.000 Ha (valoarea totală a abonamentelor: 150.000 Euro); de asemenea, CHRD negociază și cu alți parteneri furnizarea de device-uri SpellBOX pentru încă 30.000 Ha până la finalul acestui an.

Odată cu schimbarea modelului de business (vânzarea device-ului s-a transformat în furnizarea acestuia sub formă de SAS – *Software-as-A-Service*), CHRD își va orienta atenția pe contractarea de distribuitori care să asigure un număr cât mai mare de hectare cu un număr cât mai mic de device-uri SpellBOX (fermieri mari). De asemenea, Chromosome Dynamics este în discuții foarte avansate cu unul dintre distribuitorii importanți de inputuri pentru retail și fermieri, în vederea includerii în portofoliu a unei variante de SpellBOX care să deservească aproximativ 700 de fitofarmacii. Această variantă de device va oferi posibilitatea de a diagnostica cu acuratețe de peste 95% bolile, dăunătorii, carențele, dar și fitotoxicitățile plantelor. Contractul este estimat la o valoare medie de 150.000 Euro pe an și se află în ultima etapă de negociere.

De asemenea, Chromosome Dynamics a dezvoltat în paralel SpellBOX App (Lite) – vezi descrierea de la pag. 15 a acestui raport.

**3. Vânzarea directă de inputuri agricole** se realizează prin canale proprii – Agrobazar Marketplace – și reprezintă un aport considerabil de cashflow și profit. Agrobazar Marketplace este o modalitate de promovare și vânzare directă a inputurilor agricole marca CHRD, fiind, în același timp, o sursă importantă de cashflow prin comisionarea vendorilor parteneri din cadrul platformei (*10% comision din vânzările cu succes lunare*). De asemenea, vânzarea directă se realizează și prin distribuitori zonali și regionali pentru produse marca CHRD sau produse realizate sub brand propriu.

**4. Fabrica de inputuri organice Chromosome Dynamics**, funcțională, cu toate avizele necesare desfășurării activității de producție, va livra către retail, marii fermieri, dar și distribuție în Q3 (inputuri necesare campaniei de toamnă) și Q4 (inputuri necesare campaniei de primăvară 2023 – precomenzi).

Arealul de produse dezvoltate de Emitent include următoarele categorii de inputuri pentru agricultura ecologică și convențională, aplicabile în legumicultură, pomicultură sau culturi de mare întindere, după caz:

- fertilizanți organo-minerali;
- biostimulatori;
- fertilizanți organo-minerali pentru cultură mare;
- fertilizanți organo-minerali pentru legumicultură;



- dezinfectanți biodinamici pentru sol;
- bioprotectori;
- insectosupresori;
- tratamente pentru sămânță și sol.

Cu un portofoliu variat de produse, Chromosome Dynamics reușește să acopere toate gamele de interes pentru fermierii care activează în sistemul de agricultură ecologică, dar și convențională. Gama profesională este formată dintr-un număr de *15 produse proiectate pentru agricultura profesională ecologică* (biostimulatori, bioprotectori, insectosupresori, tratament sol, tratament sămânță), *10 produse proiectate pentru micii fermieri* cu suprafețe cuprinse între 1-50 ha (biostimulatori, bioprotectori, insectosupresori, tratament sol, tratament sămânță) și *17 produse proiectate pentru gama hobby* (biostimulatori, fertilizanți, bioprotectori, insectosupresori, tratament sămânță). Gama CHRD însumează un număr total de *42 de produse*.

De asemenea, Chromosome Dynamics produce pentru mai mulți parteneri inputuri sub brand-ul propriu al acestora. Numărul total de produse fabricate pentru parteneri este de 22 (pentru 3 parteneri).

Fabrica Chromosome Dynamics va începe să genereze venituri la finalul Q3 2022, respectiv, pe tot parcursul Q4 2022. În prezent, **facilitatea de producție are capacitatea să realizeze un volum de 60.000 litri lunar, respectiv, 30.000 doze de inputuri hidrosolubile lunar**. Cantitățile totale de inputuri produse în 30 de zile pot acoperi până la 50.000 ha de teren agricol. Pentru S2 2022 estimăm vânzări de produse proprii în valoare de 300.000 Euro.

## Evenimente semnificative în S1 2022

---

### Adunările Generale Extraordinare și Ordinare ale Acționarilor

În data de **11 aprilie 2022** au avut loc Adunările Generale Ordinare și Extraordinare ale Acționarilor Chromosome Dynamics SA. Textul complet al hotărârilor poate fi consultat la acest [link](#).

### Parteneriat strategic CHRD - AgriCloud

Chromosome Dynamics are ca obiect principal de activitate dezvoltarea de Machine Learning (ML) și Artificial Intelligence (AI) cu impact direct asupra dezvoltării sectorului agro din România. În vederea perfecționării serviciilor și proiectelor dezvoltate, compania a realizat în perioada S1 2022 un parteneriat strategic cu start-up-ul AgriCloud, companie înființată în anul 2017, specializată în furnizarea de soluții IoT (Internet of Things) pentru agricultura de precizie, ce pune la dispoziție instrumente de monitorizare completă a terenurilor agricole prin intermediul senzorilor, roboților și camerelor multispectrale.

Viziunea și produsele CHRD împreună cu instrumentele și experiența AgriCloud pot aduce beneficii semnificative atât fermierilor români și de peste hotare, cât și în ceea ce privește relația B2B, înspre generarea de soluții high-tech și susținerea reciprocă într-un domeniu care necesită inovație continuă și tehnologizare rapidă. Așadar, compania urmărește integrarea a cât mai multe practici de cross-selling cu scopul de a avantaja atât clienții – prin pachete complete de instrumente pentru investiții minime -, cât și de a aduce în atenția unui număr cât mai mare de fermieri din două portofolii de clienți, cele mai complexe produse din zona agri-tech.

Chromosome Dynamics va folosi tehnologiile integrative AgriCloud în proiectele actuale și viitoare, accelerând astfel dezvoltarea de instrumente și soluții de ultimă generație, spre susținerea fermierilor români în practicarea agriculturii responsabile.

Până în prezent, Chromosome Dynamics a dezvoltat pentru compania AgriCloud, în *sistem de tip barter*, un serviciu complet de farm management în schimbul tehnologiei satelitare folosite în cadrul proiectului SpellBOX.

### Contractare credit IMM INVEST – capital de lucru

Compania Chromosome Dynamics a contractat în perioada S1 2022 un credit IMM INVEST pentru capital de lucru în valoare maximă de 1.000.000 LEI (un milion de lei) de la Banca Transilvania S.A., folosit pentru achiziția de materii prime pentru fabrica și cheltuieli operaționale.

### Activitatea de vânzări și dezvoltare inputuri S1 2022

Chromosome Dynamics a înființat la începutul anului 2022 o facilitate de producție biostimulatori și îngrășăminte pentru agricultura convențională și ecologică. Astfel, cu o vastă experiență în conceperea rețetelor de inputuri necesare pentru îngrijirea corespunzătoare a culturilor agricole, Chromosome Dynamics pune la dispoziție produse eficiente și prietenoase cu mediul.

Până în prezent, Chromosome Dynamics a creat pentru mai mulți parteneri 3 game de inputuri agricole (22 de produse), gama profesională fiind formată dintr-un număr de 15 produse proiectate pentru agricultura profesională ecologică (biostimulatori, bioprotectori, insectosupresori, tratament sol, tratament sămânță), 10 produse proiectate pentru micii fermieri cu suprafețe cuprinse între 1-50 ha (biostimulatori, bioprotectori, insectosupresori, tratament sol, tratament sămânță) și 17 produse proiectate pentru gama hobby (biostimulatori, fertilizanți, bioprotectori, insectosupresori, tratament sămânță). Gama CHRD însumează un număr total de 42 de produse.

#### Gama partener 1 (7 produse)



Fig.2. Gamă inputuri ecologice

#### Gama partener 2 (10 produse)



Fig.3. Gamă inputuri ecologice

### Gama partener 3 (5 produse)



Fig.4. Gamă inputuri ecologice

### Gama proprie – Gama ecologică profesională (15 produse)



Fig.5. Gamă inputuri ecologice

### Gama proprie – Gama ecologică hobby (17 produse)



Fig.6. Gamă inputuri ecologice

## Investiții realizate în perioada Septembrie 2021 – Iunie 2022

Odată cu capitalizarea firmei prin atragerea de investiții, rezultată din Plasamentul Privat, Chromosome Dynamics a demarat procesul de dezvoltare a tuturor produselor prezentate în Memorandum-ul pentru PP. Primul proiect finalizat cu succes a fost Agrobazar App, dublat de transformarea magazinului online în primul marketplace agroindustrial din România. Odată cu finalizarea și lansarea oficială a proiectului Agrobazar, s-a început simultan dezvoltarea SpellBOX, Homeland, ORGNit, Tortoise, Rooster's Journey și CHRDads, respectiv, proiectarea facilității de producție (a fabricii de inputuri organice), care a fost finalizată la începutul acestui an.

Cu toate că ORGNit, Tortoise și Rooster's Journey au fost finalizate în Q1 2022, lansarea acestora a fost pusă în așteptare din considerente obiective, cum ar fi: situația geo-politică, situația economică instabilă din acea perioadă, suprapunerea cu campania agricolă de primăvară.

Vă prezentăm în continuare *structura investițiilor* și *statusul* fiecărui proiect în parte:

### SpellBOX (Lite/Premium)

Chromosome Dynamics cercetează permanent nevoile agricultorilor și generează soluții inovatoare pentru eliminarea oricărui impediment apărut în timpul procesului de cultivare a pământului. Dintotdeauna, fermierii de pretutindeni se luptă zilnic pentru a crește cu grijă culturile agricole. Nesiguranța acțiunilor luate în vederea tratării culturilor infestate poate avea un impact major asupra recoltelor, generând pierderi majore. Cel mai adesea, din cauza erorilor apărute în urma descrierii telefonice neconforme și a timpului îndelungat necesar pentru a obține o întâlnire cu un consultant avizat, fermierii nu reușesc să trateze corespunzător problema cu care se confruntă.

**SpellBOX** este unul dintre cele mai complexe proiecte marca Chromosome Dynamics. Gândit inițial drept un device high-tech pentru recunoașterea bolilor și dăunătorilor din cadrul culturilor agricole, acesta a suferit transformări majore de-a lungul timpului, pornind de la perfecționarea design-ului și a funcționalității (Fig.7), până la integrarea indicilor satelitari în cadrul software-ului pentru oferirea tuturor informațiilor necesare pentru controlul complet al întregului proces agricol. Scopul principal al companiei prin lansarea acestui proiect este de a oferi cea mai bună soluție high-tech, în vederea tehnologizării agriculturii și a modului prin care fermierii conturează agricultura responsabilă.

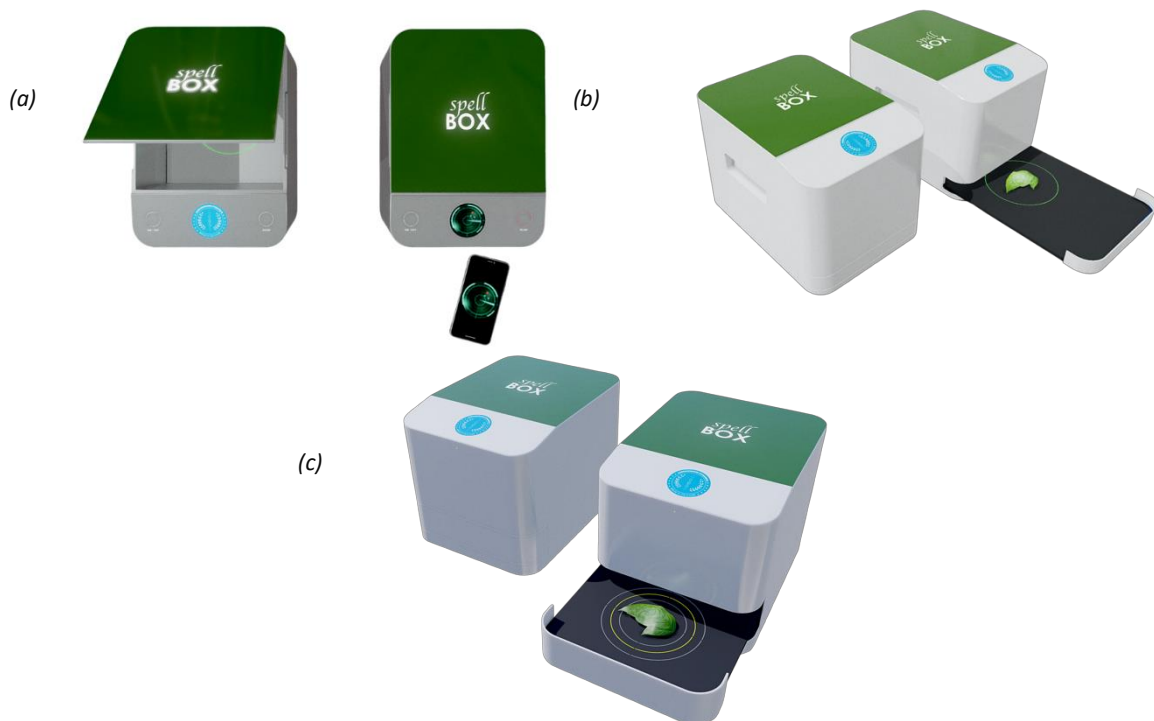


Fig.7. Prima versiune a device-ului SpellBOX (a) vs a doua variantă a device-ului SpellBOX (b) vs actuala versiune a device-ului SpellBOX (c)

Astăzi, aplicația mobilă **SpellBOX Lite** (Fig.8) este un software și un instrument de diagnosticare ce permite utilizatorilor să depisteze, prin simpla realizare a unei fotografii, bolile și dăunătorii din culturile agricole, având o *acuratețe de peste 95%*. SpellBOX Lite reprezintă *versiunea standard* a unui instrument inovator, creat pentru a confirma sau indentifica impedimentele din cadrul proceselor agricole și, deci, pentru a susține pasionații de agricultură în perfecționarea aplicării celor mai bune tactici și marii fermierii în obținerea unor producții profitabile. SpellBOX Lite vine în ajutorul fermierilor cu o bază de date solidă despre boli și dăunători, cu o precizie maximă, înlăturând orice eroare umană legată de natura problemei plasată spre analiză.

SpellBOX Lite este privit drept un canal de promovare pentru versiunea Pro a instrumentului inovator, dar și o metodă de perfecționare a modulului de Machine Learning prin colectare de date diversificate (precum imagini boli/dăunători, probleme frecvente în anumite regiuni ale țării). Monetizarea în cadrul SpellBOX Lite se face prin parteneriatul cu distribuitori de inputuri agricole sau servicii specifice pentru furnizarea de reclamă țintită. Aplicația mobilă va fi disponibilă în AppleStore și MagazinPlay începând cu luna septembrie 2022.

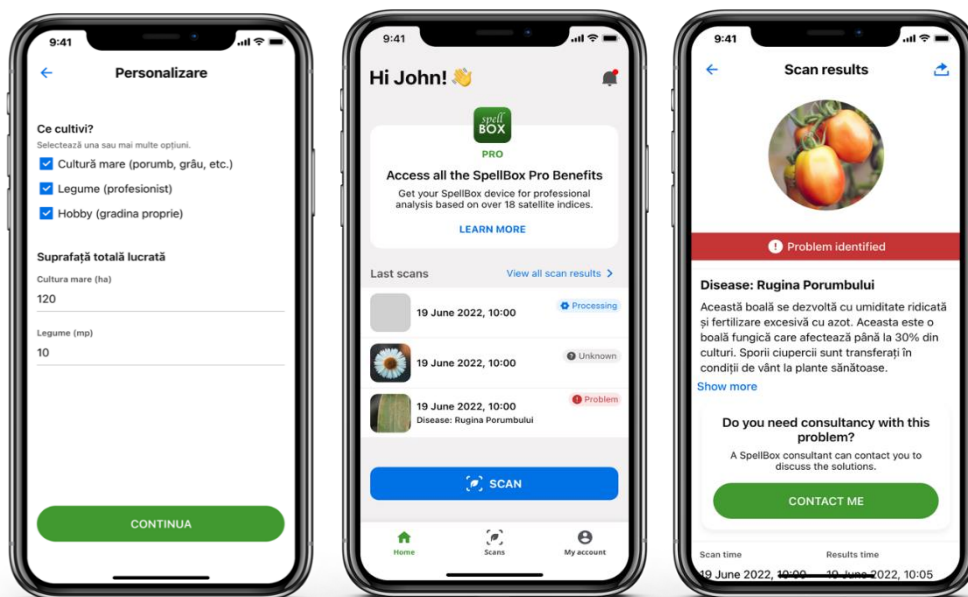


Fig.8. Aplicația SpellBOX Lite (de la stânga la dreapta: personalizare profil pentru targetare țintă a conținutului promoțional; meniul principal; rezultat în urma executării unei fotografii)

SpellBOX Lite este primul pas în tehnologizarea procesului tradițional de consultanță, utilizatorii având ocazia de a accesa, prin intermediul aplicației, software-ul și device-ul high-tech marca Chromosome Dynamics – **SpellBOX Pro** – ce revoluționează modul prin care fermierii pot avea acces la cele mai importante detalii în practicarea agriculturii responsabile.

Reprezentând fuziunea dintre un hardware inovativ și un software complex, **SpellBOX Pro** (Fig.9) identifică potențialele probleme din cadrul culturilor agricole de mare întindere și, ulterior, ajută la

detectarea cu exactitate a bolilor, dăunătorilor și carențelor. Prin intermediul celor **18 indici obținuți cu ajutorul sateliților** (multispectral analyzer), software-ul SpellBOX Pro oferă o imagine de ansamblu cu o precizie foarte ridicată asupra stării de sănătate a culturilor și a solului. Mai apoi, pentru o detectare exactă a eventualelor probleme din culturile agricole, device-ul hardware permite introducerea și scanarea în timp real a plantelor bolnave, oferind utilizatorului un raport complet și posibilitatea de a intra în contact cu unul dintre consultanții asociați în cel mai scurt timp. Citirea informațiilor se realizează cu ajutorul unei camere poziționate în interiorul device-ului.

Factorul decisiv care diferențiază soluția SpellBOX pentru practicarea agriculturii responsabile de alte instrumente existente pe piață este reprezentat de introducerea celor **18 indici satelitari** prin care fermierii au acces la date precum: starea de sănătate a culturii agricole prin identificarea precisă a zonelor cu plante vii, bolnave sau moarte, ajutând la o corectă estimare a producției și, în cazuri extreme, în luarea deciziilor rapide privind întoarcerea culturii (*NDVI - Normalized Difference Vegetation Index*); umiditatea stratului superior al solului, informând utilizatorul cu privire la momentul optim pentru irigare (*SMI – Soil Moisture Index*); monitorizarea zonelor cu potențial de băltire (*MNDWI - Modified Normalized Difference Water Index*); nivelul de creștere al plantelor în funcție de accesul acestora la sursa de lumină (*LAI - Leaf Area Index*); cantitatea de clorofilă existentă în plante, permițând detectarea nivelului de azot și prevenirea riscurilor legate de aplicarea necorespunzătoare a îngrășămintelor (*CCC - Canopy Chlorophyll Content*).

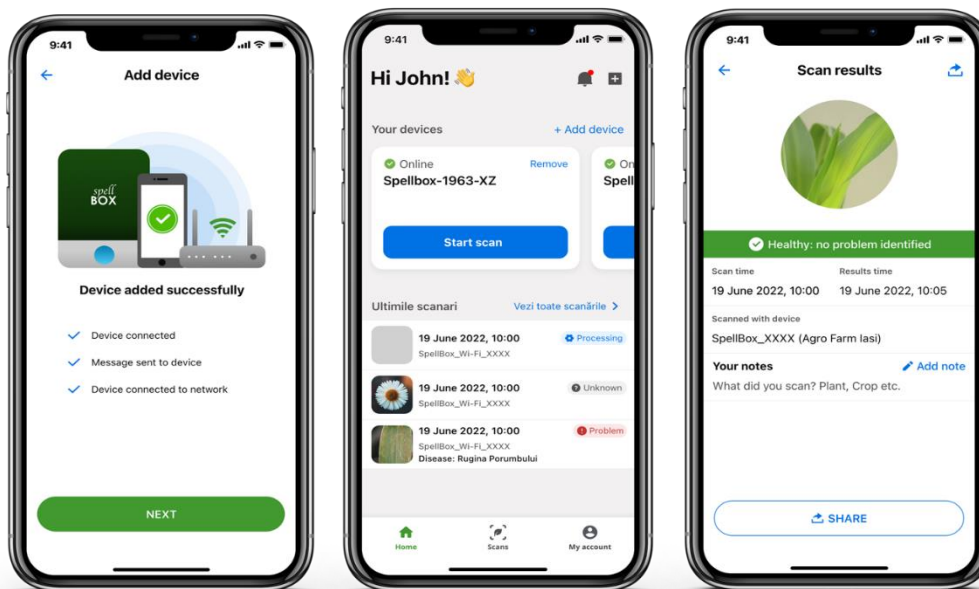


Fig.9. Aplicația SpellBOX Pro (de la stânga la dreapta: adăugare device SpellBOX; pagina principală; rezultatele scanării)

Toate scanările efectuate prin intermediul SpellBOX Pro ajung în platforma de management SpellBOX (Fig.10)

spellBOX Dashboard Dispozitive Distributori Contracte inchiriere Jane Doe

### Adauga act aditional: prelungire

Număr act aditional  
Act aditional Nr. 28787 din 16.04.2022

Distribuitor Contract  
Nume distribuitor 1 12/10/2022 10:00

Data start Data sfârșit  
01/03/2022 01/03/2024

Comentarii (Optional)  
Înlocuire 20 de dispozitive

Act aditional de suplimentare  
Incarca  
Nume-fisier.pdf

Anuleaza Salveaza act aditional

Copyright Chromosome Dynamics 2022

spellBOX Dashboard Dispozitive Distributori Contracte inchiriere Jane Doe

### Dispozitive

Toate dispozitivele (120) Active(10) Neasociate (10) Expirate (12)

Cauta  
Caută după ferma, număr serie dispozitiv, Stare Toate Contract Toate Exporta

Numar serie	Denumire ferma	Stare	Total scannari	Ultima scanare	Data activare	Contract	Zile rămase	Start contract	Expira la
<input type="checkbox"/> SBP1-000001	-	Neasociat	-	-	-	Număr Contract 2	395	31/12/2022	31/12/2022
<input type="checkbox"/> SBP1-000002	-	Neasociat	-	-	-	Număr Contract 1	390	12/10/2022	12/10/2022
<input type="checkbox"/> SBP1-000003	Companie Exemplu 2 SRL	Inactiv	-	-	-	Număr Contract 1	390	12/10/2022	12/10/2022
<input type="checkbox"/> SBP1-000004	Companie Exemplu 3 SRL	Activat	2	12/10/2022 10:00	12/10/2022 10:00	Număr Contract 1	390	12/10/2022	12/10/2022
<input type="checkbox"/> SBP1-000005	Companie Exemplu 4 SRL	Activat Defect	-	-	-	Număr Contract 1	390	12/10/2022	12/10/2022
<input type="checkbox"/> SBP1-000006	-	Inactiv Defect	-	-	-	Număr Contract 1	390	12/10/2022	12/10/2022
<input type="checkbox"/> SBP1-000007	Companie Exemplu 6 SRL	Activat	10	12/10/2022 10:00	12/10/2022 10:00	Număr Contract 1	390	12/10/2022	12/10/2022
<input type="checkbox"/> SBP1-000008	Companie Exemplu 7 SRL	Activat	0	-	12/10/2022 10:00	Număr Contract 1	20	12/10/2022	12/10/2022
<input type="checkbox"/> SBP1-000009	Companie Exemplu 8 SRL	Expirat	120	10/10/2020 10:00	12/10/2019 10:00	Număr Contract 0	0	12/10/2020	12/10/2020
<input type="checkbox"/> SBP1-000010	Companie Exemplu 9 SRL	Expirat	400	10/10/2020 10:00	12/10/2019 10:00	Număr Contract 0	-10	12/10/2020	12/10/2020

Items per page 10 1 - 10 of 120

Copyright Chromosome Dynamics 2022

Fig.10. Platforma de management SpellBOX

Având acces la alertare timpurie, tehnologizând procesul de consultanță și înlăturând posibilele greșeli în procesul decizional cu privire la planurile de tratament aplicabile în vederea rezolvării cât mai rapide și eficiente a problemei infestării culturilor agricole, Chromosome Dynamics creează, prin intermediul SpellBOX Pro, o soluție prin care fermierii pot cunoaște din timp, în detaliu, problema cu care se confruntă, diminuând astfel minusurile provenite din consultanța agricolă tradițională.





SpellBOX Pro a fost dat în producție și va fi monetizat prin vânzarea serviciului către companiile distribuitoare de inputuri. Dispozitivul hardware va ajunge în ferme în sistem de custodie. Companiile distribuitoare de inputuri vor plăti un abonament/user/hectar/an. Chromosome Dynamics intenționează să distribuie device-ul SpellBOX în marea majoritate a fermelor mari prin intermediul companiilor partenere, astfel că utilizatorilor li se vor recomanda direct produsele distribuitorului, pentru orice problemă întâmpinată.

Investiții totale (*prototip, backend, frontend, platformă gestionare, automatizare, promo*):

**973.280,77 Lei**

**Status:** finalizat, în producție hardware

**Data estimată a lansării:** 15 septembrie 2022

### Homeland

Homeland va fi prima rețea de socializare și responsabilizare socială dedicată tuturor susținătorilor conservării și protejării mediului natural. O bună parte din conținutul platformei va fi creat de utilizatori, cărora li se atribuie și o etichetă de "earthkeepers", continua interacțiune dintre aceștia având ca scop final generarea de content spre conturarea și instalarea stării de *environmental awareness*.

Versiunea Beta a rețelei de socializare va fi lansată în perioada T3 2022 și va include *toate modulele prezente în rețelele clasice de socializare* (story, chat, grupuri, etc.) (Fig.5), dar și modulul de știri de interes, care va include comunicate de presă și ultimele noutăți relevante pentru utilizatori, în vederea optimizării activităților acestora. În plus, Homeland Beta va oferi șansa de a obține informații cu privire la lista persoanelor care au accesat recent profilul utilizatorului prin abonarea la versiunea Homeland Pro, aceasta fiind și *una dintre primele metode de monetizare a rețelei de socializare*.

Ulterior, elementul distinctiv al rețelei de socializare Homeland va fi sistemul pe baza căruia aceasta este creată, de *tip gamified*, care urmărește motivarea și dedicarea activă a utilizatorilor, prin stimularea lor cu o serie de componente doveditoare a gradului de implicare a fiecăruia (carduri, rankuri etc.). Gamificarea rețelei de socializare, prin crearea unei experiențe similare cu cea oferită în timpul jocurilor, este încercarea strategică de a îmbunătăți sistemele, organizațiile și activitățile din cadrul acestora, Homeland devenind, astfel, cel mai important mediu virtual pentru orice susținător al conceptului de *environmental awareness*.

Spațiul virtual Homeland a fost creat pentru a aduce la un loc susținători ai conservării și protejării mediului natural, dar și pentru a sprijini creatorii de conținut în comunicarea unei mari diversități de activități, pasiuni și idei cu alți utilizatori ce prezintă interes. Homeland introduce secțiunea *Paid communities* ce reprezintă grupuri deschise tuturor utilizatorilor, cu posibilitatea accesării de content premium printr-un abonament lunar. De asemenea, în semn de recunoștință, utilizatorii premium au posibilitatea de a trimite cadouri de diferite valori (1\$/3\$/5\$) creatorului de conținut (ex: flori, cookies, ciocolată etc.). *Paid communities* generează venit prin accesarea utilizatorilor a conținutului plătit/premium, prin achiziționarea abonamentelor lunare și oferirea de cadouri. Astfel, Homeland intră în posesia unui procent de *20% din suma totală obținută lunar*.

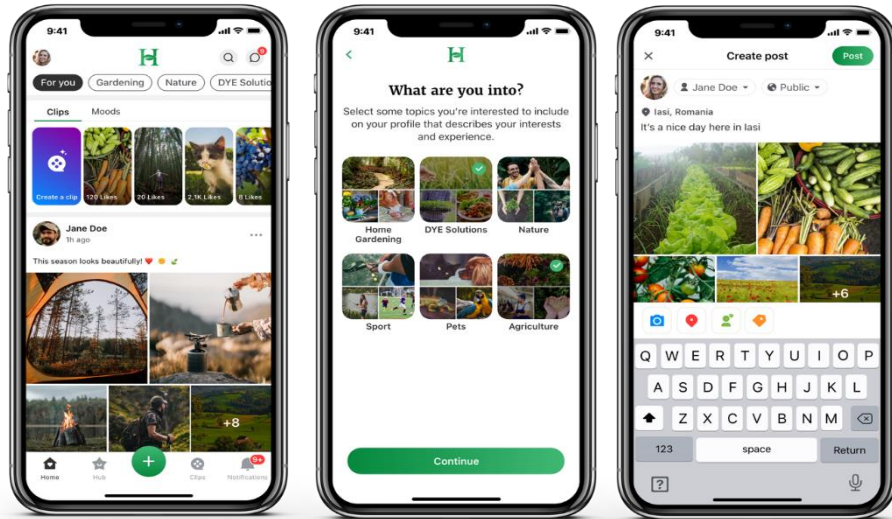


Fig.11. Rețeaua de socializare Homeland Beta (de la stânga la dreapta: pagina de feed; alegerea intereselor pentru primirea de content personalizat; creare postare)

Avantajele pe care Homeland le aduce comunității sunt reprezentate de:

- ✓ Transferul de know-how între utilizatorii aflați în diferite stadii de cunoaștere în ceea ce privește crearea de evenimente și concepte relevante scopului inițial; prin facilitarea legăturilor dintre aceștia, generația tânără sau debutanții au la dispoziție toate mijloacele de cunoaștere, în toate formatele posibile (video/audio/scriș/fotografie), pentru facilitarea succesului propriilor proiecte;
- ✓ Comunicarea rapidă și gratuită, 24/7;
- ✓ Înlesnirea formării de comunități locale sau regionale de utilizatori specializați într-un anumit domeniu conex, care, apoi, se pot întâlni offline și se pot organiza în diferite forme de asociere, în vederea realizării scopurilor comune;
- ✓ Răspândirea rapidă, în timp real, a știrilor, zvonurilor și evenimentelor agricole, utilizatorii fiind în permanență la curent cu tot ce se întâmplă în domeniul lor de interes;
- ✓ Marketarea targetată reprezintă un real beneficiu pentru companiile distribuitoare de produse și servicii prezente în cadrul aplicației, evitându-se plasarea de reclame nedorite prin generarea de conținut din domeniul de interes al utilizatorilor.

Alicația se dorește a fi, de asemenea, un important *instrument cu rol educativ* în formarea noilor generații în sfera protecției mediului, a resurselor naturale și a planetei și, în același timp, un loc în care debutanții învață și înțeleg complexitatea proceselor implicate în realizarea unor schimbări benefice asupra mediului. Pentru profesioniști, aplicația reprezintă un spațiu de întâlnire în care pot constitui diverse evenimente sau campanii și pot avea acces în timp real la cele mai importante informații din zona acestora de interes.

CHRDA's va fi platforma pusă la dispoziția companiilor interesate în a-și face promovare prin intermediul Homeland, având acces la cea mai mare comunitate de susținători ai conceptului de environmental awareness. Monetizarea se va face într-un sistem *Pay per view*, *Pay per click* sau *Pay per conversie*, în



prezent fiind luată în calcul și dezvoltarea HomelandPixel, în vederea asigurării trasabilității procesului de advertising.

Toate funcțiile platformei Homeland au un rol sinergic, deopotrivă pentru utilizatori și companiile partenere ale Chromosome Dynamics, platforma adaptându-se în mod organic la cerințele și nevoile tuturor părților interesate, urmând un parcurs firesc și evolutiv, inclusiv în raport cu ultimele descoperiri din domeniul IT.

Procesul de dezvoltare a rețelei de socializare Homeland avansează cu rapiditate, urmând a putea fi descărcată în mod gratuit din AppleStore și MagazinPlay.

Investiții totale (*backend, frontend, platformă gestionare, promo*):

**566.280,05 Lei**

**Status:** versiune Beta (finalizată)

**Data estimată a lansării:** 15 septembrie 2022

### Agrobazar Marketplace

La începutul anului 2021, Chromosome Dynamics S.A. a demarat procesul de întemeiere a celui mai mare marketplace agroindustrial multi-vendor din România. În prezent, Agrobazar Marketplace (<https://www.agrobazar.ro/> + App) pune la dispoziția clienților 12 categorii de produse menite să cuprindă tot sectorul agro-alimentar, portofoliul de articole ajungând la 100.000 de produse provenind de la mici producători până la mari distribuitori, precum *Rodbun Group S.A., Adiss S.A., Eurostoc Online International, Norofert S.A. și Universal Tools Distribution*.

Scopul principal al marketplace-ului este susținerea și simplificarea procesului de vânzare-cumpărare în domeniul agro-alimentar, axându-se pe crearea unei experiențe unice pentru fiecare client în parte. Mai mult, marketplace-ul oferă siguranța celor mai bune alegeri prin consultanță gratuită și verificarea fiecărui producător sau distribuitor partener. Intuitivă și ușor

de accesat, platforma Agrobazar Marketplace a înregistrat, **în prima lună, peste 1.000 de comenzi, generând vânzări de aproximativ 70.000 Euro în perioada de extracampanie**. În primele 3 luni au fost înregistrate vânzări de peste 150.000 de euro. În campania de primăvară 2022 (martie-mai 2022), Agrobazar a generat vânzări de aproximativ 300.000 de euro. De specificat este faptul că sunt considerate "campanie de primăvară" lunile martie, aprilie și mai.

Fără a se percepe vreo taxă de înscriere, atât micii producători locali, cât și marii distribuitori beneficiază de oportunități de full tracking a comenzilor și de un număr nelimitat de încărcări de produse în sistem, în schimbul unui **comision de 10% din vânzările cu succes** (retururile și refuzurile de primire nu sunt comisionate). Agrobazar Marketplace oferă vendorilor parteneri ocazia de a răspunde în mod direct întrebărilor adresate de clienți în cadrul platformei, evitându-se în acest fel orice eroare de natură informativă.

Aplicația mobilă Agrobazar a înregistrat aproximativ **3.500 de comenzi în primele trei luni** de la lansare, în valoare de peste 100.000 de euro, Societatea reușind să încheie parteneriate cu aproximativ 40 de vendori autohtoni și internaționali, într-un sistem unitar de gestiune online – platformă de tip API3 (integrare directă a magazinelor online), având funcționalitate identică cu cea a marilor platforme de tip marketplace. Societatea a reușit, în cursul aceluiași semestru, integrarea completă nu doar a gestiunii



Societății cu toți vendorii înscriși în platformă, ci și a întregului proces de facturare și curierat angrenat în procesarea și livrarea comenzilor.

În România, aplicația internaționalizabilă Agrobazar, compatibilă atât cu sistemul iOS cât și cu Android – interconectată cu modulele inovatoare software și hardware IT&AI dezvoltate de Emitent – reprezintă canalul propriu de vânzare Chromosome Dynamics. Astfel, Agrobazar Marketplace reprezintă, la momentul actual, un proiect pilon al diviziei de retail, susținând atât compania, cât și partenerii Chromosome Dynamics prin sistemul de vânzare - cumpărare pus la dispoziție, dar și prin promovarea de produse și servicii inovatoare pentru fermieri, fiind o importantă sursă de capital. Strategia de internaționalizare va presupune comodificarea acesteia "as-a-service", prin punerea acesteia la dispoziția distribuitorilor locali de produse din categoria Agro, Brico, Home&Garden etc. în schimbul unui comision de utilizare.

Investiții totale (*backend, frontend, platformă gestionare, promo*):

**808.993,71 Lei**

**Status:** finalizat

**Data lansării:** Octombrie 2021

#### Tortoise

Este o aplicație de *tip delivery*, ce vizează crearea unei legături accesibile între producătorii agricoli independenți și restaurantele de tip slow food și consumatorii ce își doresc o alimentație bazată pe materie primă organică, de cea mai bună calitate.

Investiții totale (*backend, frontend, platformă gestionare, promo*):

**32.861,79 Lei**

**Status:** finalizat

**Data estimată a lansării:** Decembrie 2022

#### ORGNit

Reprezintă un sistem hibrid complex de tip fizic-digital care combină securizarea și trasabilitatea produselor astfel încât contrafacerea acestora să fie imposibilă.

Investiții totale ORGNit (*backend, frontend, platformă gestionare, promo*):

**24.904,11 Lei**

**Status:** finalizat

**Data estimată a lansării:** Octombrie 2022

#### Fabrica de inputuri CHRD

Chromosome Dynamics a înființat la începutul anului 2022 o facilitate de producție biostimulatori și îngrășăminte pentru agricultura convențională și ecologică. Cu o vastă experiență în conceperea rețetelor



de inputuri necesare pentru îngrijirea corespunzătoare a culturilor agricole, compania pune la dispoziție cele mai eficiente produse la preț de producător.

Investiții totale **Fabrica de inputuri CHRD** (autorizații, avize, lucrări de amenajare, echipamente):

**610.000 Lei**

**Status:** finalizat

**Data finalizării:** Iunie 2022

**Funcțională din:** August 2022

Investițiile în dezvoltarea platformelor sus menționate au fost calculate atent și au fost realizate exclusiv cu echipe mixte din outsourcing. Companiile partenere implicate în procesul de dezvoltare al aplicațiilor au dat dovadă de proactivitate și disponibilitate maximă, motiv pentru care realizarea aplicațiilor, respectiv, dezvoltarea unora dintre ele până în stadiul de Beta version s-a făcut în timp record.

Raportat la piața internațională de IT (dezvoltare și arhitectură de sistem), costurile cu realizarea proiectelor CHRD au fost ținute la minimum, fără a afecta calitatea produselor finale, fapt ce se datorează inclusiv disponibilității și viziunii pe termen lung a companiilor care au participat activ la dezvoltarea acestora.

De asemenea, serviciile de R&D, copywriting, grafică, gândirea funcționalităților și marketingul au fost realizate intern, cu personal CHRD, de aici rezultând o diminuare majoră a costurilor.

Total investiții în proiectele finalizate sau în curs de finalizare:

**3.016.320,43 Lei**



## Analiza economico-financiară

Informațiile financiare prezentate în cadrul acestei secțiuni au fost preluate din raportările contabile semestriale întocmite la 30 iunie 2022, care nu sunt auditate.

### Analiza poziției financiare

Indicatorii poziției financiare	30.06.2021	01.01.2022	30.06.2022	Δ% 30.06.2022 vs 01.01.2022
<b>Active imobilizate</b>	<b>243.672</b>	<b>570.123</b>	<b>811.374</b>	<b>+42,3%</b>
Imobilizări necorporale	79.273	398.795	389.161	-2,4%
Imobilizări corporale	158.950	171.328	422.213	+146,4%
Imobilizări financiare	5.449	-	-	-
<b>Active circulante</b>	<b>1.316.633</b>	<b>5.249.268</b>	<b>7.708.263</b>	<b>+46,8%</b>
Stocuri	125.729	353.362	1.898.203	+437,2%
Creanțe	1.185.022	3.479.699	5.712.150	+64,2%
Casa și conturi la bănci	5.882	1.416.207	97.910	-93,1%
<b>Cheltuieli în avans</b>	<b>18.130</b>	<b>22.506</b>	<b>638.598</b>	<b>+2737,5%</b>
<b>TOTAL ACTIVE</b>	<b>1.578.435</b>	<b>5.841.897</b>	<b>9.158.235</b>	<b>+56,8%</b>
Datorii pe termen scurt	773.642	781.365	3.644.983	+366,5%
Datorii pe termen lung	110.002	71.599	746.161	+942,1%
<b>Total datorii</b>	<b>883.644</b>	<b>852.964</b>	<b>4.391.144</b>	<b>+414,8%</b>
Provizioane	14.780	43.117	-	-
<b>Capitaluri proprii, din care:</b>	<b>680.011</b>	<b>4.945.816</b>	<b>4.767.091</b>	<b>-3,6%</b>
Capital subscris vărsat	200	122.492	122.492	-
Prime de capital		3.830.478	3.830.478	-
Rezerve	40	24.498	24.498	-
Rezultatul reportat	16.741	16.741	968.348	+5684,3%
Rezultatul exercițiului financiar	663.030	976.065	-178.725	-
Repartizarea profitului	-	24.458	-	-
<b>TOTAL CAPITALURI PROPRII ȘI DATORII</b>	<b>1.578.435</b>	<b>5.841.897</b>	<b>9.158.235</b>	<b>+56,8%</b>

Poziția financiară a Emitentului, în perioada de raportare, reflectă dinamica imprimată de dezvoltarea accelerată de business, care este surprinsă, de altfel, într-un moment „interimar” nu doar al anului, ci și al implementării planului managerial pentru anul 2022.

Majorarea valorii **activelor totale** ale societății cu 57% față de începutul anului a fost generată de evoluții pozitive importante pentru toate categoriile de active.

**Activele imobilizate**, reprezentând 9% din activul total, au înregistrat creșteri în valoare de 241,3 mii lei în perioada de raportare, cu precădere din rulajul de achiziții și înstrăinări în dreptul echipamentelor,

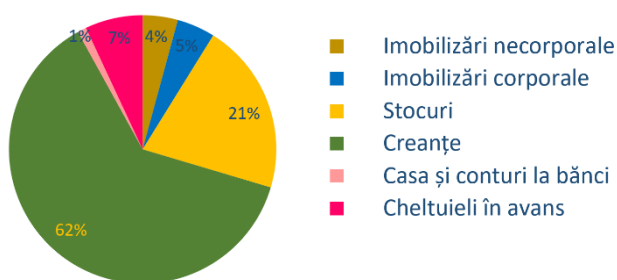
mijloacelor de transport și altor dotări (mobilier, birotică etc.), ajustat cu valoarea de amortizare a activelor imobilizate aferentă primelor șase luni ale exercițiului financiar curent.

În același timp, remarcăm faptul că, deși poziția activelor necorporale nu a înregistrat alte modificări în afara amortizării, *valoarea investițiilor în dezvoltarea aplicațiilor și proiectelor de tip IT/AI care urmează să fie capitalizate și să se alăture activelor necorporale existente este redată, la 30.06.2022, de poziția Cheltuielilor în avans, al cărei sold era de 638,6 mii lei.* Înregistrarea acestora ca active imobilizate necorporale se va face după semnarea proceselor verbale de recepție pentru software dezvoltat (SpellBox, Homeland, CHR D Ads etc.), dintre care, o parte s-a realizat deja în lunile care s-au scurs după încheierea perioadei de raportare.

**Activele curente**, categoria cu ponderea cea mai importantă în total active, s-au majorat cu 46,84% în primul semestru al anului 2022 (+2.459 mii lei), variația acestora contribuind cu 74% la variația totală a activului societății.

Aportul principal, atât la valoarea totală a activelor circulante cât și la variația valorii acestora, revine categoriei **Creanțelor** care, la 30.06.2022 reprezentau 64,1% din total activ și 74% din total active circulante.

*Structura activului, 30.06.2022*



Creanțele Chromosome Dynamics la 30.06.2022 cumulează creanțe din contractele de servicii de consultanță precum și creanțe aferente activității de distribuție directă și prin marketplace. În proporție de aproximativ 90%, creanțele sunt în termen, în mare parte au fost stinse până la data raportului, iar conducerea companiei consideră că nu există risc de neîncasare.

Semnificativ este faptul că o parte importantă din creanțe (aproximativ 60%) sunt generate din serviciile de consultanță prestate pentru partenerii Chromosome, care se vor stinge prin compensare cu achiziții de servicii sau produse – în baza unor contracte încheiate în condiții extrem de avantajoase pentru companie. De asemenea, valoarea de 615,4 mii lei corespunde unui contract de servicii de consultanță prestate în cadrul unui proiect finanțat de Banca Europeană de Investiții, care va fi încasat după avizul acestei instituții, deja obținut de către client în luna august. *Serviciile Chromosome au presupus proiecția, realizarea, supravegherea și coordonarea întregului proiect de construcție a unei fabrici de biostimulatori ecologici pentru un important furnizor de inputuri pentru agricultură din România.*

Valoarea **stocurilor**, între care mărfurile reprezintă 93%, s-a majorat în directă corelație cu creșterea vânzărilor de mărfuri. Subliniem faptul că, la 30.06.2022, în doar 6 luni de la începutul exercițiului financiar, valoarea vânzărilor de mărfuri (1.996,6 mii lei) este, deja, cu 46,5% mai mare decât valoarea vânzărilor aferentă întregului an 2021. În consecință, stocul de mărfuri la finalul perioadei de raportare, în valoare de 1.760,1 mii lei, va asigura necesarul pentru vânzările din perioada următoare. Mărfurile din stoc au termen de valabilitate de 2 – 5 ani și, în dreptul acelor bunuri care au fost achiziționate în compensare pentru serviciile de consultanță prestate, marja comercială este de până la 250%.

**Disponibilitățile bănești**, în valoare de 97,9 mii lei, au evoluat în perioada de raportare în corelație inversă cu valoarea resurselor absorbite de politica de investiții în dezvoltarea de software și aplicații,

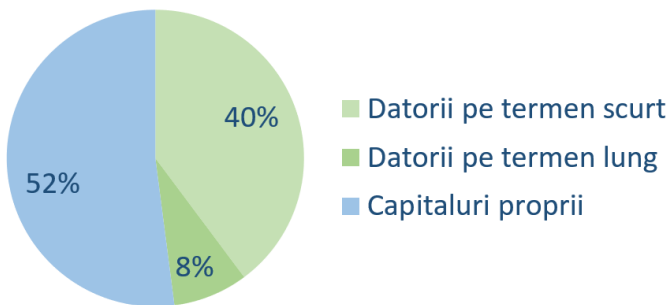


precum și cea de stocuri. Precizăm faptul că, la 30.06.2022, societatea nu prezintă obligații de plată restante în raport cu termenele convenite cu furnizorii săi sau alți creditori, cu excepția unui contract pentru care plata a fost amânată după rezolvarea aspectelor care necesită clarificări.

Așa cum se menționa anterior, poziția bilanțieră de **Cheltuieli în avans** în valoare de 638,6 mii lei însumează valoarea cheltuielilor deja efectuate cu dezvoltarea de software și finalizarea aplicațiilor care vor fi capitalizate ca active imobilizate necorporale în perioada următoare, după semnarea procesului verbal de recepție a acestora cu terții contractați.

La 30.06.2022 valoarea activului Chromosome Dynamics este finanțată în proporție de 52% din capitaluri proprii și 47,95% din surse externe care, la rândul lor, sunt reprezentate prin datoriile curente în proporție de 83% și, respectiv, datoriile pe termen lung în proporție de 17%.

Structura de finanțare a activelor



**Datoriile pe termen scurt**, în valoare de 3.645 mii lei și în creștere cu 2.863,6 mii lei față de începutul exercițiului, sunt constituite în proporție de 84,3% din datoriile comerciale față de furnizori.

Pe lângă faptul că această dinamică reflectă intensificarea activității de distribuție precum și a investițiilor în aplicații și software susținute prin subcontractare față de terți

specializați în IT/AJ precizăm că în dreptul multor facturi, valoarea acestora este ajustată la scadență prin aplicarea de reduceri negociate cu furnizorii (prin anexe la factură). De asemenea, o parte dintre datoriile față de parteneri / furnizorii principali se compensează prin furnizarea de inputuri din fabrică sau prin prestarea de servicii de consultanță.

Important de menționat este faptul că, la finalul perioadei de raportare, societatea nu avea întârzieri la plată sau datorii restante, în afara celor care, din motive contractuale, au fost refuzate sau amânate la plată până la clarificarea aspectelor problematice.

Datoriile pe termen lung, în valoare de 746,6 mii lei, reflectă valoarea contractelor de leasing încheiate pentru achiziția de mijloace de transport și echipamente (299 mii lei), precum și valoarea corespondență aferentă creditului MM hvest obținut în perioada de raportare (485 mii lei).

Capitalurile proprii Emitentului, în valoare de 4.767,1 mii lei s-au diminuat ușor (-3,6%) față de începutul perioadei de raportare pe seama rezultatului negativ al perioadei (-178,7 mii lei). Acesta reflectă investițiile semnificative multi-plan angajate în primul semestru.

*Așteptările conducerii pentru finalul trimestrului următor proiectează rezultate pozitive, în timp ce valorile bugetate pentru finalul exercițiului financiar curent rămân neschimbate, având în vedere că perioada cu cele mai mari înregistrări de venituri va fi ultimul trimestru.*





## Analiza performanței financiare

Indicatorii performanței financiare	30.06.2021	30.06.2022	Δ%
<b>Venituri de exploatare</b>	2.498.117	4.688.015	+88%
Cifra de afaceri netă, din care :	2.488.612	4.555.212	+83%
- Producția vândută	2.364.402	1.905.558	-19%
- Venituri din vânzarea mărfurilor	130.632	2.649.654	1928%
- Reduceri comerciale acordate	6.422	0	-
Alte venituri din exploatare	9.505	132.803	-
<b>Cheltuieli de exploatare</b>	<b>1.806.738</b>	<b>4.811.247</b>	+166,3%
Cheltuieli materiale	153.123	115.673	-24,5%
Cheltuieli privind mărfurile	757.323	2.507.077	+ 231%
Cheltuieli cu personalul	328.585	713.098	+117%
Ajustări active imobilizate	25.646	177.646	+593%
Alte cheltuieli de exploatare, din care:	622.470	1.315.591	+111,4%
Cheltuieli privind prestațiile externe	585.063	1.210.127	+106,8%
Cheltuieli cu alte impozite, taxe și vărsăminte asimilate	2.567	17.193	+570%
Alte cheltuieli	34.840	88.271	+153%
Cheltuieli cu ajustări privind provizioanele	14.780	(17.838)	-
<b>Rezultatul din exploatare</b>	<b>691.379</b>	<b>(123.232)</b>	-
Venituri financiare	103	1.974	+1816,5%
Cheltuieli financiare, din care :	5.123	12.300	+140,1%
Cheltuieli privind dobânzile	2.485	4.617	
Alte cheltuieli financiare	2.638	7.683	
<b>Rezultatul financiar</b>	<b>(5.020)</b>	<b>(10.326)</b>	-
<b>Venituri totale</b>	2.498.220	4.689.989	+87,7%
<b>Cheltuieli totale</b>	1.811.861	4.823.547	+166,2%
<b>Rezultatul brut</b>	<b>686.359</b>	<b>(133.558)</b>	-
Impozite (alte impozite)	23.329	45.167	+93,6%
<b>REZULTATUL NET</b>	<b>663.030</b>	<b>(178.725)</b>	-

**Cifra de afaceri netă** la 30.06.2022 marchează o creștere de 83% în raport cu perioada de similară a anului trecut, în timp ce veniturile totale operaționale cresc cu 88%. Structural, categoria cu cea mai mare pondere în cifra de afaceri (58,2%) sunt veniturile din vânzarea de mărfuri – prin marketplace Agrobazar și prin distribuție directă, în valoare de 2.649,7 mii lei. Serviciile de consultanță B2B prestate pentru parteneri au generat venituri în valoare de 1.905,6 mii lei, contribuind cu 41,8% la cifra de afaceri.

Ambele categorii principale de venituri au înregistrat creșteri importante față de aceeași perioadă a anului anterior. În timp ce veniturile din vânzarea de mărfuri au crescut de 20 de ori, cele din prestarea de servicii de consultanță s-au situat la 81% din valoarea raportată la 30.06.2021. *În raport cu perioada de referință, deci, veniturile operaționale au crescut cu 88% la 30.06.2022.*

Mai mult, în prima jumătate de an, societatea a depășit cu 452% veniturile din distribuție înregistrate pe întregul an 2021, în timp ce veniturile din consultanță au atins 46% din valoarea pe întregul an anterior.

În consecință, **veniturile operaționale** în perioada de raportare s-au majorat cu 2.189,9 mii lei, respectiv cu 87,7% față de perioada de referință (30.06.2021).



Principala categorie de cheltuieli a societății o reprezintă **cheltuielile cu mărfurile**, în pondere de 52,1% din cheltuielile operaționale, care cresc cu 231% în S1, preponderent pe seama intensificării activității de distribuție prin marketplace și distribuție directă prin partenerii de vânzare.

**Cheltuielile privind prestațiile externe**, în cuantum de 1.210,1 mii lei la 30.06.2022 și în proporție de 92% din *Alte cheltuieli de exploatare*, categorie cu o pondere de 25% din total cheltuieli operaționale, cuprind contravaloarea serviciilor de promovare, consultanță în prospectare piață, administrare leasing, medicina muncii, întreținere și reparații sedii, protecție sedii, contabilitate, internet și telecomunicații, analize fitosanitare, de protecția mediului etc.

Remarcăm faptul că resursele investite în promovare și publicitate reprezintă 50,3% din totalul cheltuielilor cu prestațiile externe, suma de 608,3 mii lei depășind cu 27% bugetul alocat pentru întregul an 2021.

Dinamica **Cheltuielilor cu personalul**, o categorie în pondere de 15% din totalul cheltuielilor de exploatare, s-a datorat creșterii echipei CHRD de la 10 la 17 persoane (+70%), antrenată în mod firesc de strategia de dezvoltare.

Veniturile financiare generate de diferențele de curs valutare (1,2 mii lei) asociate cu Cheltuieli financiare în valoare de 12,3 mii lei dintre care 62,5% reprezintă cheltuieli din diferențe de curs valutar au condus la un **rezultat financiar** negativ de -10,3 mii lei.

**Rezultatul net** la 30.06.2022, în valoare negativă de -178 mii lei, e atribuit dinamicii de creștere a cheltuielilor într-un ritm mai alert decât cel al veniturilor aferente perioadei de raportare.

Această diferență de ritm este firească unei perioade de intense eforturi investiționale simultane pe toate liniile de business, care vor genera venituri începând încă cu sfârșitul trimestrului al III-lea al anului în curs.

*Creșterea profitabilității în perioada următoare va fi stimulată de modelul de business care reunește sistemic și sinergetic mai multe direcții de business care se potențează și se deservesc reciproc, în direcția realizării strategiei de dezvoltare.*

## Principali indicatori economico-financiar

Indicatori de lichiditate, solvabilitate și risc	Interval optim	S1 2021	Dec 2021	S2 2022
Lichiditate curenta (AC/DC)	>2	1,6	6,7	2,1
Lichiditate imediata (AC-Stocuri)/Datorii curente)	>1	1,5	6,3	1,6
Lichiditate rapidă (Disponibilități/DC)	>0,5	0	1,7	0
Solvabilitate financiara (TA/TD)	>1	1,8	6,8	2,1
Solvabilitate patrimoniala (Cap. Proprii/ Cap. Proprii +TD)	>30%	43%	85%	52%
Ind. Gradului de indatorare (DTL/Cap Proprii+DTL)	<50%	11%	1%	14%
Rata de indatorare (DT/TA)*100	<80%	57%	15%	48%

Tabloul principalilor indicatori economico-financiar descrie o poziție de echilibru financiar pe termen mediu și lung, precum și un nivel confortabil de lichiditate curentă și imediată.

În contextul interpretării indicatorilor de lichiditate, subliniem din nou particularitățile modelului de business, în care creanțele și datoriile se compensează într-o măsură importantă, termenele de plată – în



raport cu furnizorii dar și cu clienții – sunt adesea negociate pentru perioade relativ mari, dar și faptul că, la finalul perioadei de raportare, societatea nu înregistrează datorii cu termenele depășite în raport cu condițiile convenite cu partenerii, cu excepția unei relații contractuale în care s-au impus clarificări în curs.

Concluziv, în condițiile în care datoriile cu exigibilitate de până la un an sunt acoperite de 1,6 ori de către valoarea creanțelor și în care datoriile pe termen lung contribuie cu doar 13,5% la capitalurile permanente ale companiei, capacitatea acesteia de a-și onora obligațiile față de terți – pe termen scurt și pe termen lung – pe seama activelor proprii este satisfăcătoare și nivelul de risc asociat gradului de îndatorare este relativ scăzut.

## Riscuri, tendințe și evenimente, tranzacții și incertitudini cu impact semnificativ asupra emitentului

---

Contextul geopolitic și macroeconomic va continua să își pună amprenta pe activitatea societății, în condițiile tendințelor recente hiperinflaționiste și a incertitudinilor în sectorul energetic, al sistemelor logistice de aprovizionare, care afectează întregul ecosistem al afacerii CHRD.

De aceea, conducerea Chromosome Dynamics consideră că există un anumit risc ca, în condițiile intensificării provocărilor actuale, unele dintre liniile de business să fie afectate, fără, însă, ca materializarea acestuia să influențeze dramatic activitatea companiei. Riscurile directe pot fi legate de disponibilitatea partenerilor de a achiziționa servicii (exemplu: ORGNit) sau de disponibilitatea anumitor materii prime. De asemenea, conducerea ia în considerare și riscul creșterii prețurilor pentru produsele finite, dar și al materiilor prime cu impact asupra profitabilității companiei.

Ca și în perioada anterioară, lichiditatea financiară a societății este susținută de contractele încheiate cu partenerii CHRD care presupun stingerea reciprocă a datoriilor în contrapartidă, respectiv, prin servicii sau produse furnizate de către părți, una alteia.

La momentul raportului, conducerea societății își menține estimările cu privire la rezultate și performanță la niveluri apropiate de cele descrise în cadrul memorandumului pentru admiterea la tranzacționare a acțiunilor CHRD publicat în 05.05.2022 respectiv conform bugetului de venituri și cheltuieli al emitentului aprobat de către AGOA întrunită la data de 11.04.2022.

## Schimbări în perioada de raportare care afectează capitalul și administrarea emitentului

---

În perioada analizată nu au existat modificări semnificative privind capitalul social, administrarea emitentului sau drepturile deținătorilor de valori mobiliare emise de CHROMOSOME DYNAMICS S.A.

De asemenea, în perioada analizată nu au existat situații care să pună societatea în imposibilitatea de a-și onora obligațiile financiare. Valoarea datoriilor cu întârziere la plată față de termenele convenite cu partenerii de business (2,5% din valoarea totală a datoriilor la 30.06.2022) este aferentă unui contract a cărui executare face obiectul unor clarificări suplimentare în ceea ce privește execuția lucrărilor de către furnizor.



## Tranzacții semnificative. Tranzacții cu părți afiliate

---

În cursul perioadei de raportare nu s-au efectuat tranzacții semnificative de către emitent cu persoanele cu care acționează în mod concertat sau în care au fost implicate aceste persoane.

Emitentul nu are societăți afiliate.

## Declarația conducerii

---

Prin prezenta, subsemnatul **Ionel Mugurel-Gabriel**, în calitate de Administrator Unic al societății Chromosome Dynamics S.A., emitent de instrumente financiare admise la tranzacționare pe Sistemul Multilateral de Tranzacționare administrat de Bursa de Valori București, declar că, după cunoștințele mele, situațiile financiare semestriale ale societății CHROMOSOME DYNAMICS S.A., întocmite la 30.06.2022 în conformitate cu standardele contabile în vigoare, reflectă o imagine corectă și conformă cu realitatea a activelor, obligațiilor, poziției financiare, a veniturilor și cheltuielilor societății, iar raportul Administratorului Unic, publicat la data de 30.08.2022 conform calendarului financiar asumat, prezintă în mod corect și complet informațiile despre emitent în aspectele sale esențiale.

Administrator Unic,  
**IONEL Mugurel-Gabriel**  
București, 30 August 2022

Bifati numai  
dacă  
este cazul :

- Mari Contribuabili care depun bilanțul la București
- Sucursala
- GIE - grupuri de interes economic
- Activ net mai mic de 1/2 din valoarea capitalului subscris

 An  Semestru
Anul **2022**Versiuni **Atenție!**

Suma de control 122.492

Entitatea CHROMOSOME DYNAMICS S.A.

Adresa

Județ București Sector Sector 6 Localitate București

Strada DRUMUL VALEA FURCII Nr. 156-158 Bloc C1 Scara Ap. 24 Telefon 0744650263

Număr din registrul comerțului J40/1800/2020 Cod unic de inregistrare 4 2 2 3 4 1 9 8

Forma de proprietate

34--Societati pe actiuni

Activitatea preponderenta (cod si denumire clasa CAEN)

4791 Comerț cu amănuntul prin intermediul caselor de comenzi sau prin Internet

Activitatea preponderenta efectiv desfasurata (cod si denumire clasa CAEN)

4791 Comerț cu amănuntul prin intermediul caselor de comenzi sau prin Internet

 **Raportari contabile semestriale**
 Entități mijlocii, mari si entități de interes public

 Entități mici

 Microentități

 Entități de interes public

?

 1. entitățile care au optat pentru un exercițiu financiar diferit de anul calendaristic, cf.art.27 din Legea contabilității nr. 82/1991

Raportare contabilă la data de 30.06.2022 întocmită de entitățile cărora le sunt incidente Reglementările contabile privind situațiile financiare anuale individuale și situațiile financiare anuale consolidate, aprobate prin OMFP nr. 1.802/2014, cu modificările și completările ulterioare, coroborat cu art.3 din OMF nr.1669/ 2022 și care în exercițiul financiar precedent au înregistrat o cifră de afaceri mai mare decât echivalentul în lei a 1.000.000 euro.

F10 - SITUATIA ACTIVELOR, DATORILOR SI CAPITALURILOR PROPRII

F20 - CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE

F30 - DATE INFORMATIVE

Instrucțiuni Corelații

1.Import fisier XML - F10 la 31/12/AP

2.Import fisier XML - F20 la 30/06/AP

Import 'balanta.txt'

Import fisier XML creat cu alte aplicații

VALIDARE

DEBLOCARE

ANULARE

LISTARE

ADMINISTRATOR,

INTOCMIT,

Numele si prenumele

Ionel Mugurel - Gabriel

Semnătura

Numele si prenumele

SC CONTACOR EXPERT SRL

?

Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

Nr.de inregistrare in organismul profesional

4112/2007

CIF/ CUI membru CECCAR

2 0 9 2 3 1 2 4

Semnătura

Digitally signed by  
Corina-Ileana Rusu  
Date: 2022.08.29  
09:58:28 +03'00'

Semnătura electronică

Formular VALIDAT

## SITUAȚIA ACTIVELOR, DATORIILOR ȘI CAPITALURILOR PROPRII

Cod 10

la data de 30.06.2022

- lei -

Denumirea elementului	Nr.rd. OMF nr. 1669/ 2022	Nr. rd.	Sold la:	
			01.01.2022	30.06.2022
A		B	1	2
<i>(formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)</i>				
<b>A. ACTIVE IMOBILIZATE</b>				
I. IMOBILIZĂRI NECORPORALE (ct.201+203+205+206+2071+4094 +208-280-290 - 4904)	01	01	398.795	389.161
II. IMOBILIZĂRI CORPORALE(ct.211+212+213+214+215+216+217+223+224 +227+231+235+4093-281-291-2931-2935 - 4903)	02	02	171.328	422.213
III. IMOBILIZĂRI FINANCIARE (ct.261+262+263+265+267* - 296*)	03	03		0
ACTIVE IMOBILIZATE - TOTAL (rd. 01 + 02 + 03)	04	04	570.123	811.374
<b>B. ACTIVE CIRCULANTE</b>				
<b>I. STOCURI</b> (ct.301+302+303+321+322+/-308+323+326+327+328+331+332 +341+345+346+347+/-348+351+354+356+357+358+361+/-368+371+/-378 +381+/-388+4091- 391- 392-393-394-395-396-397-398 - din ct.4428 - 4901)	05	05	353.362	1.898.203
<b>II.CREANȚE</b>				
1. (ct.267*-296*+4092+411+413+418+425+4282+431**+436**+437**+4382 +441**+4424+din ct.4428**+444**+445+446**+447**+4482+451**+453** +456**+4582+461+4662+473** - 491 - 495 - 496 - 4902 +5187)	06	06a (301)	3.479.699	5.712.150
2. Creanțe reprezentând dividende repartizate în cursul exercițiului financiar (ct. 463)	07	06b (302)		
TOTAL (rd. 06a+06b)	08	06	3.479.699	5.712.150
III. INVESTIȚII PE TERMEN SCURT (ct.501+505+506+507+ 508*+5113+5114-591-595-596-598)	09	07		
IV. CASA ȘI CONTURI LA BĂNCI (ct.508* + 5112+512+531+532+541+542)	10	08	1.416.207	97.910
ACTIVE CIRCULANTE - TOTAL (rd. 05 + 06 + 07 + 08)	11	09	5.249.268	7.708.263
<b>C. CHELTUIELI ÎN AVANS (ct. 471) (rd.11+12)</b>	12	10	22.506	638.598
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (ct. 471*)	13	11	22.506	638.598
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (ct. 471*)	14	12		
<b>D. DATORII: SUMELE CARE TREBUIE PLĂTITE ÎNTR-O PERIOADĂ DE PÂNĂ LA UN AN</b> (ct.161+162+166+167+168-169+269+401+403+404+405+408+419 +421+423+424+426+427+4281+431***+436***+437***+4381+441***+4423 +4428***+444***+446***+ 447***+4481+451***+453*** +455+456***+457 +4581+462+4661+473***+509+5186+519)	15	13	781.365	3.644.983
<b>E. ACTIVE CIRCULANTE NETE/DATORII CURENTE NETE (rd.09+11-13-20-23-26)</b>	16	14	4.490.409	4.701.878
<b>F. TOTAL ACTIVE MINUS DATORII CURENTE (rd.04 +12+14)</b>	17	15	5.060.532	5.513.252
<b>G. DATORII:SUMELE CARE TREBUIE PLATITE INTR-O PERIOADA MAI MARE DE UNAN</b> (ct.161+162+166+167+168-169+269+401+403+404+405+408+419 +421+423+424+426+427+4281+431***+436***+437***+4381+441***+4423 +4428***+444***+446***+ 447***+4481+451***+453*** +455+456***+4581 +462+4661+473***+509+5186+519)	18	16	71.599	746.161
<b>H. PROVIZIOANE (ct. 151)</b>	19	17	43.117	0
<b>I. VENITURI IN AVANS (rd. 19 + 22 + 25 + 28)</b>	20	18		
1. Subvenții pentru investiții (ct. 475), (rd.20+21)	21	19		
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (din ct. 475*)	22	20		
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (din ct. 475*)	23	21		
2. Venituri înregistrate în avans (ct. 472) (rd.23+24)	24	22		

Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (din ct. 472*)	25	23		
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (din ct. 472*)	26	24		
<b>3. Venituri în avans aferente activelor primite prin transfer de la clienți (ct. 478) (rd.26+27)</b>	27	25		
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (din ct. 478*)	28	26		
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (din ct. 478*)	29	27		
Fondul comercial negativ (ct.2075)	30	28		
<b>J. CAPITAL ȘI REZERVE</b>				
<b>I. CAPITAL (rd. 30+31+32+33+34)</b>	31	29	122.492	122.492
1. Capital subscris vărsat (ct. 1012)	32	30	122.492	122.492
2. Capital subscris nevărsat (ct. 1011)	33	31		
3. Patrimoniul regiei (ct. 1015)	34	32		
4. Patrimoniul institutelor naționale de cercetare-dezvoltare (ct. 1018)	35	33		
5. Alte elemente de capitaluri proprii (ct. 1031)	36	34		
<b>II. PRIME DE CAPITAL (ct. 104)</b>	37	35	3.830.478	3.830.478
<b>III. REZERVE DIN REEVALUARE (ct. 105)</b>	38	36		
<b>IV. REZERVE (ct.106)</b>	39	37	24.498	24.498
Acțiuni proprii (ct. 109)	40	38		
Câștiguri legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 141)	41	39		
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 149)	42	40		
<b>V. PROFITUL SAU PIERDEREA REPORTAT(Ă)</b>	<b>SOLD C (ct. 117)</b>	43	16.741	968.348
	<b>SOLD D (ct. 117)</b>	44	0	0
<b>VI. PROFITUL SAU PIERDEREA LA SFÂRȘITUL PERIOADEI DE RAPORTARE</b>				
	<b>SOLD C (ct. 121)</b>	45	976.065	0
	<b>SOLD D (ct. 121)</b>	46		178.725
Repartizarea profitului (ct. 129)	47	45	24.458	
<b>CAPITALURI PROPRII - TOTAL (rd. 29+35+36+37-38+39-40+41-42+43-44-45)</b>	48	46	4.945.816	4.767.091
Patrimoniul public (ct. 1016)	49	47		
Patrimoniul privat (ct. 1017) <i>l)</i>	50	48		
<b>CAPITALURI - TOTAL (rd. 46+47+48) (rd.04+09+10-13-16-17-18)</b>	51	49	4.945.816	4.767.091

\*) Conturi de repartizat după natura elementelor respective.

\*\*) Solduri debitoare ale conturilor respective.

\*\*\*) Solduri creditoare ale conturilor respective.

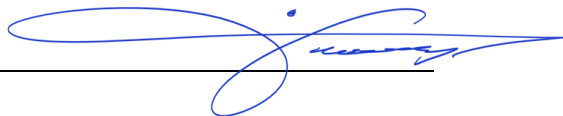
1) Se va completa de către entitățile cărora le sunt incidente prevederile Ordinului ministrului finanțelor publice și al ministrului delegat pentru buget nr. 668/2014 pentru aprobarea Precizărilor privind întocmirea și actualizarea inventarului centralizat al bunurilor imobile proprietate privată a statului și a drepturilor reale supuse inventarierii, cu modificările și completările ulterioare.

## ADMINISTRATOR,

Numele și prenumele

Ionel Mugurel - Gabriel

Semnătura



Formular  
VALIDAT

## INTOCMIT,

Numele și prenumele

SC CONTACOR EXPERT SRL

Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

Semnătura

Nr. de înregistrare în organismul profesional:

4112/2007

# CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE

la data de 30.06.2022

Cod 20

- lei -

Denumirea indicatorilor	Nr.rd. <small>Nr.rd. OMF nr.1669/2022</small>	Nr. rd.	Realizari aferente perioadei de raportare	
			01.01.2021-30.06.2021	01.01.2022-30.06.2022
A		B	1	2
<small>(formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)</small>				
1. Cifra de afaceri netă (rd. 02+03-04+06)	01	01	2.488.612	4.555.212
- din care, cifra de afaceri netă corespunzătoare activității preponderente efectiv desfășurate	02	01a (301)	2.488.612	4.555.212
Producția vândută (ct.701+702+703+704+705+706+708)	03	02	2.364.402	1.905.558
Venituri din vânzarea mărfurilor (ct. 707)	04	03	130.632	2.649.654
Reduceri comerciale acordate (ct. 709)	05	04	6.422	0
— Venituri din dobânzi înregistrate de entitățile radiate din Registrul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.766*)		05		
Venituri din subvenții de exploatare aferente cifrei de afaceri nete (ct.7411)	06	06	0	0
2. Venituri aferente costului producției în curs de execuție (ct.711+712)				
Sold C	07	07	905	
Sold D	08	08	0	
3. Venituri din producția de imobilizari necorporale și corporale (ct.721+ 722)	09	09		
4. Venituri din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 755)	10	10		
5. Venituri din producția de investiții imobiliare (ct. 725)	11	11		
6. Venituri din subvenții de exploatare (ct. 7412 + 7413 + 7414 + 7415 + 7416 + 7417 + 7419)	12	12		
7. Alte venituri din exploatare (ct.751+758+7815)	13	13	8.600	132.803
-din care, venituri din subvenții pentru investiții (ct.7584)	14	14		
-din care, venituri din fondul comercial negativ (ct.7815)	15	15		
<b>VENITURI DIN EXPLOATARE – TOTAL (rd. 01+07-08+09+10+11+12+13)</b>	<b>16</b>	<b>16</b>	2.498.117	4.688.015
8. a) Cheltuieli cu materiile prime și materialele consumabile (ct.601+602)	17	17	141.087	38.948
Alte cheltuieli materiale (ct.603+604+606+608)	18	18	11.300	69.537
b) Alte cheltuieli externe (cu energie și apă)(ct.605)	19	19	736	7.188
- din care, cheltuieli privind consumul de energie (ct. 6051)	20	19a (302)	736	5.860
c) Cheltuieli privind mărfurile (ct.607)	21	20	757.323	2.507.077
Reduceri comerciale primite (ct. 609)	22	21	95.189	0
9. Cheltuieli cu personalul (rd. 23+24)	23	22	328.585	713.098
a) Salarii și indemnizații (ct.641+642+643+644)	24	23	321.710	693.343
b) Cheltuieli cu asigurările și protecția socială (ct.645+646)	25	24	6.875	19.755
10.a) Ajustări de valoare privind imobilizările corporale și necorporale (rd. 26 - 27)	26	25	25.646	177.646



a.1) Cheltuieli (ct.6811+6813+6817+ din ct.6818)	27	26	25.646	177.646
a.2) Venituri (ct.7813 + din ct.7818)	28	27		
b) Ajustări de valoare privind activele circulante (rd. 29 - 30)	29	28		
b.1) Cheltuieli (ct.654+6814 + din ct.6818)	30	29		
b.2) Venituri (ct.754+7814 + din ct.7818)	31	30		
11. Alte cheltuieli de exploatare (rd. 32 la 37)	32	31	622.470	1.315.591
11.1. Cheltuieli privind prestațiile externe (ct.611+612+613+614+615+621+622+623+624+625+626+627+628)	33	32	585.063	1.210.127
11.2. Cheltuieli cu alte impozite, taxe și vărsăminte asimilate; cheltuieli reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale(ct. 635 + 6586*)	34	33	2.567	17.193
11.3. Cheltuieli cu protecția mediului înconjurător (ct. 652)	35	34		0
11.4 Cheltuieli din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 655)	36	35		0
11.5. Cheltuieli privind calamitățile și alte evenimente similare (ct. 6587)	37	36		0
11.6. Alte cheltuieli (ct.651+ 6581+ 6582 + 6583 + 6584 + 6588)	38	37	34.840	88.271
<del>Cheltuieli cu dobânzile de refinanțare înregistrate de entitățile radiate din Registrul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.666*)</del>		38		
Ajustări privind provizioanele (rd. 40 - 41)	39	39	14.780	-17.838
- Cheltuieli (ct.6812)	40	40	14.780	-17.838
- Venituri (ct.7812)	41	41		0
<b>CHELTUIELI DE EXPLOATARE – TOTAL (rd. 17 la 20- 21+22+25+28+31+ 39)</b>	42	42	1.806.738	4.811.247
PROFITUL SAU PIERDEREA DIN EXPLOATARE:				
- Profit (rd. 16 - 42)	43	43	691.379	0
- Pierdere (rd. 42 - 16)	44	44	0	123.232
12. Venituri din interese de participare (ct.7611+7612+7613)	45	45		
- din care, veniturile obținute de la entitățile afiliate	46	46		
13. Venituri din dobânzi (ct. 766)	47	47		
- din care, veniturile obținute de la entitățile afiliate	48	48		
14. Venituri din subvenții de exploatare pentru dobânda datorată (ct. 7418)	49	49		
15. Alte venituri financiare (ct.762+764+765+767+768+7615)	50	50	103	1.974
- din care, venituri din alte imobilizări financiare ( ct. 7615)	51	51		
<b>VENITURI FINANCIARE – TOTAL (rd. 45+47+49+50)</b>	52	52	103	1.974
16. Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante (rd. 54 - 55)	53	53		
- Cheltuieli (ct.686)	54	54		
- Venituri (ct.786)	55	55		
17. Cheltuieli privind dobânzile (ct.666)	56	56	2.485	4.617
- din care, cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	57	57		
18. Alte cheltuieli financiare (ct.663+664+665+667+668)	58	58	2.638	7.683
<b>CHELTUIELI FINANCIARE – TOTAL (rd. 53+56+58)</b>	59	59	5.123	12.300
PROFITUL SAU PIERDEREA FINANCIAR(Ă):				

- Profit (rd. 52 - 59)	60	60	0	0
- Pierdere (rd. 59 - 52)	61	61	5.020	10.326
<b>VENITURI TOTALE (rd. 16 + 52)</b>	62	62	2.498.220	4.689.989
<b>CHELTUIELI TOTALE (rd. 42 + 59)</b>	63	63	1.811.861	4.823.547
19. PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă):				
- Profit (rd. 62 - 63)	64	64	686.359	0
- Pierdere (rd. 63 - 62)	65	65	0	133.558
20. Impozitul pe profit (ct.691)	66	66		
21. Impozitul specific unor activități (ct. 695)	67	67		
22. Alte impozite neprezentate la elementele de mai sus (ct.698)	68	68	23.329	45.167
<b>23. PROFITUL SAU PIERDEREA NET(Ă) A PERIOADEI DE RAPORTARE:</b>				
- Profit (rd. 64 - 65 - 66 - 67 - 68)	69	69	663.030	0
- Pierdere (rd. 65 + 66 + 67 + 68 - 64)	70	70	0	178.725

\*) Conturi de repartizat după natura elementelor respective.

La rândul 24 (cf.OMF nr.1669/ 2022)- se cuprind și drepturile colaboratorilor, stabilite potrivit legislației muncii, care se preiau din rulajul debitor al contului 621 „Cheltuieli cu colaboratorii”, analitic „Colaboratori persoane fizice”.

La rândul 34 (cf.OMF nr.1669/ 2022)- în contul 6586 „Cheltuieli reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale” se evidențiază cheltuielile reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale, altele decât cele prevăzute de Codul fiscal.

**ADMINISTRATOR,**

**INTOCMIT,**

Numele si prenumele

Ionel Mugurel - Gabriel

Numele si prenumele

SC CONTACOR EXPERT SRL

Semnătura \_\_\_\_\_

Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

Semnătura \_\_\_\_\_

Formular  
VALIDAT

Nr.de inregistrare in organismul profesional:

4112/2007

Cod 30 (formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)

- lei -

I. Date privind rezultatul inregistrat	Nr.rd. OMF nr.1669 / 2022	Nr. rd.	Nr.unitati		Sume	
A		B	1		2	
Unitați care au inregistrat profit	01	01				
Unitați care au inregistrat pierdere	02	02	1		178.725	
Unitați care nu au inregistrat nici profit, nici pierdere	03	03				
II Date privind platile restante		Nr. rd.	Total, din care:		Pentru activitatea curenta	Pentru activitatea de investitii
A		B	1=2+3		2	3
Plati restante – total (rd.05 + 09 + 15 la 17 + 18)	04	04	109.562		109.562	
Furnizori restanți – total (rd. 06 la 08)	05	05	109.562		109.562	
- peste 30 de zile	06	06	109.562		109.562	
- peste 90 de zile	07	07				
- peste 1 an	08	08				
Obligatii restante fata de bugetul asigurarilor sociale – total(rd.10 la 14)	09	09				
- contributi pentru asigurari sociale de stat datorate de angajatori, salariati si alte persoane asimilate	10	10				
- contributi pentru fondul asigurarilor sociale de sanatate	11	11				
- contribuția pentru pensia suplimentară	12	12				
- contributi pentru bugetul asigurarilor pentru somaj	13	13				
- alte datorii sociale	14	14				
Obligatii restante fata de bugetele fondurilor speciale si alte fonduri	15	15				
Obligatii restante fata de alti creditorii	16	16				
Impozite, contributi si taxe neplatite la termenul stabilit la bugetul de stat, din care:	17	17				
- contributia asiguratorie pentru munca	18	17a (301)				
Impozite si taxe neplatite la termenul stabilit la bugetele locale	19	18				
III. Numar mediu de salariati		Nr. rd.	30.06.2021		30.06.2022	
A		B	1		2	
Numar mediu de salariati	20	19	10		17	
Numarul efectiv de salariati existenti la sfarsitul perioadei, respectiv la data de 30 iunie	21	20	10		18	
IV. Redevențe plătite în cursul perioadei de raportare, subvenții încasate și creanțe restante				Nr. rd.	Sume (lei)	
A				B	1	
Redevențe plătite în cursul perioadei de raportare pentru bunurile din domeniul public, primite în concesiune, din care:			22	21		
- redevențe pentru bunurile din domeniul public plătite la bugetul de stat			23	22		
Redevență minieră plătită la bugetul de stat			24	23		

<b>Redevență</b> petrolieră plătită la bugetul de stat	25	24	
Chirii plătite în cursul perioadei de raportare pentru terenuri I)	26	25	
Venituri brute din <b>servicii</b> plătite către <b>persoane nerezidente</b> , din care:	27	26	
- impozitul datorat la bugetul de stat	28	27	
Venituri brute din <b>servicii</b> plătite către <b>persoane nerezidente</b> din statele membre ale Uniunii Europene, din care:	29	28	
- impozitul datorat la bugetul de stat	30	29	
<b>Subvenții</b> încasate în cursul perioadei de raportare, din care:	31	30	
- subvenții încasate în cursul perioadei de raportare aferente activelor	32	31	
- subvenții aferente veniturilor, din care:	33	32	
- subvenții pentru stimularea ocupării forței de muncă *)	34	33	
- subvenții pentru energie din surse regenerabile	35	33a (316)	
- subvenții pentru combustibili fosili	36	33b (317)	
<b>Creanțe restante</b> , care nu au fost încasate la termenele prevăzute în contractele comerciale și/sau în actele normative în vigoare, din care:	37	34	1.351.362
- creanțe restante de la entități din sectorul majoritar sau integral de stat	38	35	
- creanțe restante de la entități din sectorul privat	39	36	1.351.362
<b>V. Tichete acordate salariaților</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>Sume (lei)</b>
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>
Contravaloarea tichetelor acordate salariaților	40	37	42.034
Contravaloarea tichetelor acordate altor categorii de beneficiari, alții decât salariații	41	37a (302)	
<b>VI. Cheltuieli efectuate pentru activitatea de cercetare - dezvoltare **)</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>30.06.2021</b>
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>
Cheltuieli de cercetare - dezvoltare :	42	38	
- din care, efectuate în scopul diminuării impactului activității entității asupra mediului sau al dezvoltării unor noi tehnologii sau a unor produse mai sustenabile	43	38a (318)	
- după surse de finanțare (rd. 40+41)	44	39	0
- din fonduri publice	45	40	
- din fonduri private	46	41	
- după natura cheltuielilor (rd. 43+44)	47	42	0
- cheltuieli curente	48	43	
- cheltuieli de capital	49	44	
<b>VII. Cheltuieli de inovare ***)</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>30.06.2021</b>
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>
Cheltuieli de inovare	50	45	
- din care, efectuate în scopul diminuării impactului activității entității asupra mediului sau al dezvoltării unor noi tehnologii sau a unor produse mai sustenabile	51	45a (319)	
<b>VIII. Alte informații</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>30.06.2021</b>
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>
Avansuri acordate pentru imobilizări necorporale (ct. 4094), din care:	52	46	7.680
- avansuri acordate entităților neafiliate nerezidente pentru imobilizări necorporale (din ct. 4094)	53	46a (303)	

- avansuri acordate entităților afiliate nerezidente pentru imobilizări necorporale (din ct. 4094)	54	46b (304)		
Avansuri acordate pentru imobilizări corporale (ct. 4093), <b>din care:</b>	55	47		
- avansuri acordate entităților neafiliate nerezidente pentru imobilizări corporale (din ct. 4093)	56	47a (305)		
- avansuri acordate entităților afiliate nerezidente pentru imobilizări corporale (din ct. 4093)	57	47b (306)		
Imobilizări financiare, în sume brute <b>(rd. 49+54)</b>	58	48	5.449	0
Acțiuni deținute la entitățile afiliate, interese de participare, alte titluri imobilizate și obligațiuni, în sume brute <b>(rd. 50 + 51 + 52 + 53)</b>	59	49		
- acțiuni necotate emise de rezidenti	60	50		
- părți sociale emise de rezidenti	61	51		
- acțiuni și părți sociale emise de nerezidenți, <b>din care:</b>	62	52		
- dețineri de cel puțin 10%	63	52a (307)		
- obligațiuni emise de nerezidenți	64	53		
Creanțe imobilizate, în sume brute <b>(rd. 55+56)</b>	65	54	5.449	0
- creanțe imobilizate în lei și exprimate în lei, a caror decontare se face în funcție de cursul unei valute (din ct. 267)	66	55	5.449	0
- creanțe imobilizate în valută (din ct. 267)	67	56		
Creanțe comerciale, avansuri pentru cumpărări de bunuri de natura stocurilor și pentru prestări de servicii acordate furnizorilor și alte conturi asimilate, în sume brute (ct. 4091 + 4092 + 411 + 413 + 418), <b>din care:</b>	68	57	1.190.908	5.667.174
- creanțe comerciale în relația cu entitățile neafiliate nerezidente, avansuri pentru cumpărări de bunuri de natura stocurilor și pentru prestări de servicii acordate furnizorilor neafiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu neafiliații nerezidenți (din ct. 4091 + din ct. 4092 + din ct. 411 + din ct. 413 + din ct. 418)	69	58		
- creanțe comerciale în relația cu entitățile afiliate nerezidente, avansuri pentru cumpărări de bunuri de natura stocurilor și pentru prestări de servicii acordate furnizorilor afiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu afiliații nerezidenți (din ct. 4091 + din ct. 4092 + din ct. 411 + din ct. 413 + din ct. 418)	70	58a (308)		
Creanțe neîncasate la termenul stabilit (din ct. 4091 + din ct. 4092 + din ct. 411 + din ct. 413)	71	59	0	1.351.940
Creanțe în legătură cu personalul și conturi asimilate (ct. 425 + 4282)	72	60		15.969
Creanțe în legătură cu bugetul asigurărilor sociale și bugetul statului (din ct. 431+436+437+4382+ 441 + 4424 + 4428 + 444 + 445 + 446 + 447 + 4482) , <b>(rd.62 la 66)</b>	73	61		18.211
- creanțe în legătura cu bugetul asigurarilor sociale (ct.431+437+4382)	74	62		21.237
- creanțe fiscale în legătura cu bugetul statului (ct.436+441+4424+4428+444+446)	75	63		-3.054
- subvenții de încasat(ct.445)	76	64		
- fonduri speciale - taxe și varsăminte asimilate (ct.447)	77	65		
- alte creanțe în legătura cu bugetul statului(ct.4482)	78	66		28
Creanțele entității în relațiile cu entitățile afiliate (ct. 451), <b>din care:</b>	79	67		
- creanțe cu entități afiliate nerezidente (din ct. 451), <b>din care:</b>	80	68		

- creanțe comerciale cu entități afiliate nerezidente (din ct. 451)	81	69		
Creanțe în legătură cu bugetul asigurărilor sociale și bugetul statului neîncasate la termenul stabilit (din ct. 431+ din ct. 436 + din ct. 437 + din ct. 4382 + din ct. 441 + din ct. 4424 + din ct. 4428 + din ct. 444 + din ct. 445 + din ct. 446 + din ct. 447 + din ct. 4482)	82	70		
Alte creanțe (ct. 453 + 456 + 4582 + 461 + 4662 + 471 + 473), <b>din care:</b>	83	71	18.130	666.980
- decontari privind interesele de participare, decontari cu actionarii/ asociatii privind capitalul, decontari din operatiuni in participatie (ct.453+456+4582)	84	72		
- alte creante in legatura cu persoanele fizice si persoanele juridice, altele decat creantele in legatura cu institutiile publice (institutiile statului) (din ct. 461 + din ct. 471 + din ct.473+4662)	85	73	18.130	638.598
- sumele preluate din contul 542 'Avansuri de trezorerie' reprezentând avansurile de trezorerie, acordate potrivit legii și nedecontate până la data de raportare (din ct. 461)	86	74	0	28.382
Dobânzi de încasat (ct. 5187) , <b>din care:</b>	87	75		
- de la nerezidenti	88	76		
Dobânzi de încasat de la nerezidenți (din ct. 4518+ din ct. 4538)	89	76a (313)		
Valoarea împrumuturilor acordate operatorilor economici ****)	90	77		
Investiții pe termen scurt, în sume brute (ct. 501 + 505 + 506 + 507 + din ct.508), <b>din care:</b>	91	78		
- acțiuni necotate emise de rezidenti	92	79		
- părți sociale emise de rezidenti	93	80		
- acțiuni emise de nerezidenti	94	81		
- obligațiuni emise de nerezidenti	95	82		
- dețineri de obligațiuni verzi	96	82a (320)		
Alte valori de încasat (ct. 5113 + 5114)	97	83		
Casa în lei și în valută <b>(rd.85+86)</b>	98	84	0	0
- în lei (ct. 5311)	99	85	0	0
- în valută (ct. 5314)	100	86	0	0
Conturi curente la bănci în lei și în valută <b>(rd.88+90)</b>	101	87	10.770	73.935
- în lei (ct. 5121), <b>din care:</b>	102	88	10.701	73.594
- conturi curente în lei deschise la bănci nerezidente	103	89		
- în valută (ct. 5124), <b>din care:</b>	104	90	69	341
- conturi curente în valută deschise la bănci nerezidente	105	91		
Alte conturi curente la bănci și acreditive, <b>(rd.93+94)</b>	106	92	-5.456	1.905
- sume în curs de decontare, acreditive și alte valori de încasat, în lei (ct. 5112 + din ct. 5125 + 5411)	107	93	-5.456	1.905
- sume în curs de decontare și acreditive în valută (din ct. 5125 + 5414)	108	94		
Datorii <b>(rd. 96 + 99 + 102 + 103 + 106 + 108 + 110 + 111 + 116 + 119 + 122 + 128)</b>	109	95	883.644	3.906.113
Credite bancare externe pe termen scurt (credite primite de la instituții financiare nerezidente pentru care durata contractului de credit este <u>mai mică</u> de 1 an) (din ct. 519), <b>(rd .97+98)</b>	110	96	0	0

- în lei	111	97	0	0
- în valută	112	98		
Credite bancare externe pe termen lung (credite primite de la instituții financiare nerezidente pentru care durata contractului de credit este <u>mai mare</u> sau egală cu 1 an) (din ct. 162), <b>(rd.100+101)</b>	113	99	0	0
- în lei	114	100	0	0
- în valută	115	101		
Credite de la trezoreria statului și dobânzile aferente (ct. 1626 + din ct. 1682)	116	102		
Alte împrumuturi și dobânzile aferente (ct. 166 + 1685 + 1686 + 1687) <b>(rd. 104+105)</b>	117	103	0	0
- în lei și exprimate în lei, a caror decontare se face în funcție de cursul unei valute	118	104	0	0
- în valută	119	105		
Alte împrumuturi și datorii asimilate (ct. 167), <b>din care:</b>	120	106	110.002	299.004
- valoarea concesiunilor primite (din ct. 167)	121	107		
- valoarea obligațiunilor verzi emise de entitate	122	107a (321)		
Datorii comerciale, avansuri primite de la clienți și alte conturi asimilate, în sume brute (ct. 401 + 403 + 404 + 405 + 408 + 419), <b>din care:</b>	123	108	455.409	3.102.254
- datorii comerciale în relația cu entitățile neafiliate nerezidente, avansuri primite de la clienți neafiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu neafiliații nerezidenți (din ct. 401 + din ct. 403 + din ct. 404 + din ct. 405 + din ct. 408 + din ct. 419)	124	109	0	
- datorii comerciale în relația cu entitățile afiliate nerezidente, avansuri primite de la clienți afiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu afiliații nerezidenți (din ct. 401 + din ct. 403 + din ct. 404 + din ct. 405 + din ct. 408 + din ct. 419)	125	109a (309)		
Datorii în legătură cu personalul și conturi asimilate (ct. 421 + 423 + 424 + 426 + 427 + 4281)	126	110		54.133
Datorii în legătură cu bugetul asigurărilor sociale și bugetul statului (ct. 431+436 + 437 + 4381 + 441 + 4423 + 4428 + 444 + 446 + 447 + 4481) <b>(rd.112 la 115)</b>	127	111	315.687	448.680
- datorii în legătura cu bugetul asigurărilor sociale (ct.431+437+4381)	128	112	86.330	46.172
- datorii fiscale în legătura cu bugetul statului (ct.436+441+4423+4428+444+446)	129	113	227.794	402.108
- fonduri speciale - taxe și varsăminte asimilate (ct.447)	130	114		
- alte datorii în legătura cu bugetul statului (ct.4481)	131	115	1.563	400
Datoriile entității în relațiile cu entitățile afiliate (ct.451), <b>din care:</b>	132	116		
- datorii cu entități afiliate nerezidente 2) (din ct. 451), <b>din care:</b>	133	117		
- cu scadența inițială mai mare de un an	134	118		
- datorii comerciale cu entitățile afiliate nerezidente indiferent de scadență (din ct. 451)	135	118a (310)		
Sume datorate acționarilor / asociaților (ct.455), <b>din care:</b>	136	119	2.516	
- sume datorate acționarilor / asociaților pers.fizice	137	120	2.516	
- sume datorate acționarilor / asociaților pers.juridice	138	121		

Alte datorii (ct. 269 + 453 + 456 + 457 + 4581 + 4661 + 462 + 472 + 473 + 478 + 509), <b>din care:</b>	139	122	30	2.042		
-decontari privind interesele de participare , decontari cu actionarii /asociatii privind capitalul,decontari din operatii in participatie (ct.453+456+457+4581)	140	123				
-alte datorii in legatura cu persoanele fizice si persoanele juridice, altele decat datoriile in legatura cu institutiile publice (institutiile statului ) 3) (din ct.462+4661+din ct.472+din ct.473)	141	124		2.042		
- subventii nereluate la venituri (din ct. 472)	142	125				
- varsaminte de efectuat pentru imobilizari financiare si investitii pe termen scurt (ct.269+509)	143	126				
- venituri în avans aferente activelor primite prin transfer de la clienți (ct. 478)	144	127				
Dobânzi de plătit (ct. 5186), <b>din care:</b>	145	128				
- către nerezidenți	146	128a (311)				
Dobânzi de plătit către nerezidenți (din ct. 4518 + din ct. 4538)	147	128b (314)				
Valoarea împrumuturilor primite de la operatorii economici ****)	148	129				
Capital subscris vărsat (ct. 1012), din care:	149	130	200	122.492		
- acțiuni cotate 4)	150	131				
- acțiuni necotate 5)	151	132	0	122.492		
- părți sociale	152	133	200			
- capital subscris varsat de nerezidenti (din ct. 1012)	153	134				
Brevete si licente (din ct.205)	154	135	0	20.764		
<b>IX. Informatii privind cheltuielile cu colaboratorii</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>30.06.2021</b>	<b>30.06.2022</b>		
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>	<b>2</b>		
Cheltuieli cu colaboratorii (ct. 621)	155	136				
<b>X. Informații privind bunurile din domeniul public al statului</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>30.06.2021</b>	<b>30.06.2022</b>		
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>	<b>2</b>		
Valoarea bunurilor din domeniul public al statului aflate în administrare	156	137				
Valoarea bunurilor din domeniul public al statului aflate în concesiune	157	138				
Valoarea bunurilor din domeniul public al statului închiriate	158	139				
<b>XI. Informații privind bunurile din proprietatea privată a statului supuse inventarierii cf. OMFP nr. 668/2014</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>30.06.2021</b>	<b>30.06.2022</b>		
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>	<b>2</b>		
Valoarea contabilă netă a bunurilor 6)	159	140				
<b>XII. Capital social vărsat</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>30.06.2021</b>		<b>30.06.2022</b>	
			<b>Suma (lei)</b>	<b>% 7)</b>	<b>Suma (lei)</b>	<b>% 7)</b>
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>Col.1</b>	<b>Col.2</b>	<b>Col.3</b>	<b>Col.4</b>
<b>Capital social vărsat (ct. 1012) 7), (rd. 142 + 145 + 149 + 150 + 151 + 152)</b>	160	141	200	X	122.492	X



- deținut de instituții publice, (rd. 143+144)	161	142				
- deținut de instituții publice de subord. centrală	162	143				
- deținut de instituții publice de subord. locală	163	144				
- deținut de societățile cu capital de stat, din care:	164	145				
- cu capital integral de stat	165	146				
- cu capital majoritar de stat	166	147				
- cu capital minoritar de stat	167	148				
- deținut de regii autonome	168	149				
- deținut de societăți cu capital privat	169	150				
- deținut de persoane fizice	170	151	200	100,00	122.492	100,00
- deținut de alte entități	171	152				

XIII. Dividende distribuite acționarilor/ asociatilor din profitul reportat	A	Nr. rd.	Sume (lei)	
			2021	2022
Dividende distribuite acționarilor/ asociatilor în perioada de raportare din profitul reportat	172	152a (312)		
XIV. Repartizări interimare de dividende potrivit Legii nr. 163/2018	A	Nr. rd.	Sume (lei)	
- dividendele interimare repartizate <sup>8)</sup>	173	152b (315)		
XV. Creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice *****)	A	Nr. rd.	Sume (lei)	
Creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice (la valoarea nominală), din care:	174	153	30.06.2021	30.06.2022
- creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice afiliate	175	154		
Creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice (la cost de achiziție), din care:	176	155		
- creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice afiliate	177	156		
XVI. Venituri obținute din activități agricole *****)	A	Nr. rd.	Sume (lei)	
Venituri obținute din activități agricole	178	157	30.06.2021	30.06.2022
XVII. Cheltuieli privind calamitățile și alte evenimente similare (ct. 6587), din care:	A	Nr. rd.	Sume (lei)	
- inundații	180	157b (323)		
- secetă	181	157c (324)		
- alunecări de teren	182	157d (325)		

**ADMINISTRATOR,****INTOCMIT,**

Numele si prenumele

Numele si prenumele

Ionel Mugurel - Gabriel

SC CONTACOR EXPERT SRL

Semnatura

Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

Semnatura

Nr.de inregistrare in organismul profesional:

**Formular  
VALIDAT**

4112/2007

\*) Subvenții pentru stimularea ocupării forței de muncă (transferuri de la bugetul statului către angajator) - reprezintă sumele acordate angajatorilor pentru plata absolvenților instituțiilor de învățământ, stimularea șomerilor care se încadrează în muncă înainte de expirarea perioadei de șomaj, stimularea angajatorilor care încadrează în munca pe perioada nedeterminată șomeri în vârstă de peste 45 de ani, șomeri întreținători unici de familie sau șomeri care în termen de 3 ani de la data angajării îndeplinesc condițiile pentru a solicita pensia anticipată parțială sau de acordare a pensiei pentru limita de vârstă, ori pentru alte situații prevăzute prin legislația în vigoare privind sistemul asigurărilor pentru șomaj și stimularea ocupării forței de muncă.

\*\*) Se va completa cu cheltuielile efectuate pentru activitatea de cercetare-dezvoltare, respectiv cercetarea fundamentală, cercetarea aplicativă, dezvoltarea tehnologică și inovarea, stabilite potrivit prevederilor Ordonanței Guvernului nr. 57/2002 privind cercetarea științifică și dezvoltarea tehnologică, aprobată cu modificări și completări prin Legea nr. 324/2003, cu modificările și completările ulterioare.

\*\*\*) Se va completa cu cheltuielile efectuate pentru activitatea de inovare. La completarea rândurilor corespunzătoare capitolului VI și VII sunt avute în vedere prevederile Regulamentului de punere în aplicare (UE) 2020/1197 al Comisiei din 30 iulie 2020 de stabilire a specificațiilor tehnice și a modalităților în temeiul Regulamentului (UE) 2019/2152 al Parlamentului European și al Consiliului privind statisticile europene de întreprindere și de abrogare a 10 acte juridice în domeniul statisticilor de întreprindere, publicat în Jurnalul Oficial al Uniunii Europene, seria L, nr. 271 din 18 august 2020. Prin acest Regulament a fost abrogat Regulamentul de punere în aplicare (UE) nr. 995/2012 al Comisiei din 26 octombrie 2012 de stabilire a normelor de punere în aplicare a Deciziei nr. 1.608/2003/CE a Parlamentului European și a Consiliului privind producția și dezvoltarea statisticilor comunitare în domeniul științei și al tehnologiei.

\*\*\*\*) În categoria operatorilor economici nu se cuprind entitățile reglementate și supravegheate de Banca Națională a României, respectiv Autoritatea de Supraveghere Financiară, societățile reclasificate în sectorul administrației publice și instituțiile fără scop lucrativ în serviciul gospodăriilor populației.

\*\*\*\*\*) Pentru creanțele preluate prin cesionare de la persoane juridice se vor completa atât valoarea nominală a acestora, cât și costul lor de achiziție.

Pentru statutul de 'persoane juridice afiliate' se vor avea în vedere prevederile art. 7 pct. 26 lit. c) și d) din Legea nr.227/2015 privind Codul Fiscal, cu modificările și completările ulterioare.

\*\*\*\*\*) Conform art. 11 din Regulamentul Delegat (UE) nr. 639/2014 al Comisiei din 11 martie 2014 de completare a Regulamentului (UE) nr. 1307/2013 al Parlamentului European și al Consiliului de stabilire a unor norme privind plățile directe acordate fermierilor prin scheme de sprijin în cadrul politicii agricole comune și de modificare a anexei X la regulamentul menționat, '(1) ... veniturile obținute din activitățile agricole sunt veniturile care au fost obținute de un fermier din activitatea sa agricolă în sensul articolului 4 alineatul (1) litera (c) din regulamentul menționat (R (UE) 1307/2013), în cadrul exploatației sale, inclusiv sprijinul din partea Uniunii din Fondul european de garantare agricolă (FEGA) și din Fondul european agricol pentru dezvoltare rurală (FEADR), precum și orice ajutor național acordat pentru activități agricole, cu excepția plăților directe naționale complementare în temeiul articolelor 18 și 19 din Regulamentul (UE) nr. 1307/2013.

Veniturile obținute din prelucrarea produselor agricole în sensul articolului 4 alineatul (1) litera (d) din Regulamentul (UE) nr. 1307/2013 ale exploatației sunt considerate venituri din activități agricole cu condiția ca produsele prelucrate să rămână proprietatea fermierului și ca o astfel de prelucrare să aibă ca rezultat un alt produs agricol în sensul articolului 4 alineatul (1) litera (d) din Regulamentul (UE) nr. 1307/2013.

Orice alte venituri sunt considerate venituri din activități neagricole.

(2) În sensul alineatului (1), 'venituri' înseamnă veniturile brute, înainte de deduceri costurilor și impozitelor aferente. '.

1) Se vor include chiriile plătite pentru terenuri ocupate (culturi agricole, pășuni, fânețe etc.) și aferente spațiilor comerciale (terase etc.) aparținând proprietarilor privați sau unor unități ale administrației publice, inclusiv chiriile pentru folosirea luciului de apă în scop recreativ sau în alte scopuri (pescuit etc).

2) Valoarea înscrisă la rândul 'datorii cu entități afiliate nerezidente (din ct. 451), din care: NU se calculează prin însumarea valorilor de la rândurile 'cu scadența inițială mai mare de un an' și 'datorii comerciale cu entități afiliate nerezidente indiferent de scadență (din ct. 451)'. '.

3) În categoria 'Alte datorii în legătură cu persoanele fizice și persoanele juridice, altele decât datoriile în legătură cu instituțiile publice (instituțiile statului)' nu se vor înscrie subvențiile aferente veniturilor existente în soldul contului 472.

4) Titluri de valoare care conferă drepturi de proprietate asupra societăților, care sunt negociabile și tranzacționate, potrivit legii.

5) Titluri de valoare care conferă drepturi de proprietate asupra societăților, care nu sunt tranzacționate.

6) Se va completa de către operatorii economici cărora le sunt incidente prevederile Ordinului ministrului finanțelor publice și al ministrului delegat pentru buget nr. 668/2014 pentru aprobarea Precizărilor privind întocmirea și actualizarea inventarului centralizat al bunurilor imobile proprietate privată a statului și a drepturilor reale supuse inventarierii, cu modificările și completările ulterioare.

7) La secțiunea 'XII Capital social vărsat', la rd.161-171, în col. 2 și col. 4 entitățile vor înscrie procentul corespunzător capitalului social deținut în totalul capitalului social vărsat, înscris la rd.160.

8) La acest rând se cuprind dividendele repartizate potrivit Legii nr. 163/2018 pentru modificarea și completarea Legii contabilității nr. 82/1991, modificarea și completarea Legii societăților nr. 31/1990, precum și modificarea Legii nr. 1/2005 privind organizarea și funcționarea cooperăției.

## Solduri / Rulaje de preluat din balanta contabila in formularele F10 si F20 col.2 (an curent)

Atentie ! Selectati mai întâi tipul entității (mari si mijlocii/ mici/ micro) !

Conturi entitati mari, mijlocii si  
mici

1011 SC(+)F10S.R31

OK

?

Preluare F10, F20 col.2

Sterge date incarcate

1	(ultimul rand sau nr.cr. rand necompletat)	
Nr.cr.	Cont	Suma
1		

-

+

Salt